

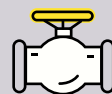
ลักษณะ การประกอบธุรกิจ และผลการดำเนินงาน

ตลอดระยะเวลาการดำเนินงานกว่า 40 ปี
ในฐานะบริษัทพลังงานแห่งชาติ
ปตท. มุ่งมั่นในวิถีแห่งการดำเนินงาน
ที่มุ่งเน้นการพัฒนาศักยภาพในทุกมิติ
อย่างไม่หยุดยั้งในการดำเนินธุรกิจปิโตรเลียม
และปิโตรเคมีอย่างครบวงจร โดยมุ่งเน้น
การสร้างมูลค่าเพิ่ม สร้างความมั่นคงด้านพลังงาน
ให้แก่ประเทศและการพัฒนาธุรกิจอย่างยั่งยืน
ควบคู่กับการสร้างสมดุลระหว่างผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม
เพื่อขับเคลื่อนองค์กรให้ก้าวหน้า เป็นองค์กรที่คนไทย
ภาคภูมิใจ และนำพาประเทศไทยก้าวไกลสู่อนาคต

ท่ามกลางความเปลี่ยนแปลงของโลก
ที่เกิดขึ้นอย่างรวดเร็ว ปตท. มุ่งมั่นและทุ่มเท
ต่อยอดและพัฒนาธุรกิจด้วยนวัตกรรม
ที่สร้างสรรค์ โดยธุรกิจของ ปตท. ประกอบด้วย
ธุรกิจที่ดำเนินการเอง และการลงทุนผ่านบริษัทในกลุ่ม
เพื่อสนับสนุนการเติบโตของประเทศและ
พัฒนาสังคมชุมชนให้เข้มแข็งอย่างยั่งยืน

PROSPERITY

GAS BUSINESS



ธุรกิจก๊าซธรรมชาติ
จัดหาก๊าซธรรมชาติ
4,708 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
ขยายขีดความสามารถ
ในการนำเข้า LNG เป็น

11.5 ล้านตัน

ขยายเครือข่าย
ท่อส่งก๊าซธรรมชาติไปถึง
จังหวัดนครราชสีมา

EXPLORATION AND PRODUCTION BUSINESS



ธุรกิจสำรวจและผลิตปิโตรเลียม
ดำเนินธุรกิจผ่าน PTTEP

ดำเนินโครงการ
ทั้งหมด 40 โครงการ
ใน **11** ประเทศ

PETROCHEMICAL & REFINING BUSINESS

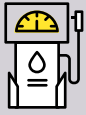


ธุรกิจปิโตรเคมีและการกลั่น
ดำเนินธุรกิจผ่านบริษัทในกลุ่ม
4 บริษัท ได้แก่ GC, TOP, IRPC
และ PTT TANK
ครอบคลุมตั้งแต่การกลั่นน้ำมันดิบ
ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมี
รวมถึงการให้บริการท่าเทียบเรือ
และคลังเก็บผลิตภัณฑ์

ปริมาณการจำหน่าย
ปิโตรเคมีโดยรวม

7.7 ล้านตันต่อปี

OIL BUSINESS

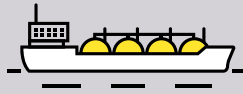


ธุรกิจน้ำมันและค่าปลีก
ดำเนินธุรกิจผ่าน PTTOR
จำหน่ายผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียม

20,766* ล้านลิตร
และดำเนินธุรกิจค้าปลีกสินค้า
และบริการอื่น ๆ (Non-Oil)

หมายเหตุ

* ไม่รวม LPG ภาคปิโตรเคมี
และไม่รวมผลิตภัณฑ์หล่อลื่น

TRADING
BUSINESS

ธุรกิจการค้าระหว่างประเทศ
จัดหาน้ำมันดิบและคอนเดนเสท
จากแหล่งในประเทศ

10,057 ล้านลิตร
คิดเป็นร้อยละ 95
ของปริมาณการผลิตในไทย

มีปริมาณการค้ารวม

80,481 ล้านลิตร
ครอบคลุมทุกภูมิภาคทั่วโลก

POWER & UTILITY
BUSINESS

ธุรกิจไฟฟ้าและสาธารณูปการ
ดำเนินธุรกิจผ่าน GPSC ผลิตไฟฟ้า
และสาธารณูปการประกอบด้วยไอน้ำ
และน้ำเย็นให้ลูกค้าอุตสาหกรรม
ดำเนินการผลิตไฟฟ้าอิสระ (IPP)
กำลังการผลิตไฟฟ้าติดตั้งตามสัดส่วน
ผู้ถือหุ้นรวมทั้งสิ้นประมาณ

1,955 เมกะวัตต์
และการผลิตไอน้ำประมาณ

1,585 ตันต่อชั่วโมง



COAL BUSINESS

ธุรกิจถ่านหิน
ดำเนินธุรกิจเหมืองถ่านหิน
ในอินโดนีเซียผ่าน SAR
มียอดขายถ่านหิน
รวมทั้งสิ้น

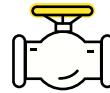
8.2 ล้านตัน

TECHNOLOGY &
ENGINEERING BUSINESS

ธุรกิจเทคโนโลยีและวิศวกรรม
จัดตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 1 มกราคม 2561
ดำเนินงานด้านวิศวกรรม
อสังหาริมทรัพย์ ดิจิทัล
และเทคโนโลยี รวมถึง
พัฒนาธุรกิจ
New Business S-Curve



ธุรกิจที่ ปตท. ดำเนินงานเอง



GAS BUSINESS

ผลประโยชน์การดีขึ้น
เนื่องจากราคาน้ำมันดิบ
และผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมี
ในตลาดโลกปรับตัวเพิ่มขึ้น
ต้นทุนราคาก๊าซธรรมชาติในประเทศ
มีเสถียรภาพ และการปรับปรุง
ประสิทธิภาพในกระบวนการผลิต
ของโรงแยกก๊าซอย่างต่อเนื่อง

ธุรกิจก๊าซธรรมชาติ

ดำเนินธุรกิจจัดหาค้าส่งและค้าปลีกก๊าซธรรมชาติ จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์จากโรงแยกก๊าซธรรมชาติ รวมทั้งการลงทุนในธุรกิจที่ใช้ประโยชน์และสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับก๊าซธรรมชาติผ่านบริษัทในกลุ่ม ปตท. โดยการจัดหาก๊าซธรรมชาติครอบคลุมการจัดหาจากแหล่งในประเทศ นำเข้าจากประเทศเพื่อนบ้าน และการนำเข้าในรูปแบบของก๊าซธรรมชาติเหลว หรือ Liquefied Natural Gas (LNG) เพื่อให้เพียงพอกับความต้องการของผู้ผลิตไฟฟ้ารายใหญ่ ลูกค้าอุตสาหกรรมผ่านการลงทุนระบบท่อจัดจำหน่ายก๊าซธรรมชาติ และภาคขนส่งผ่านการลงทุนในสถานีบริการ NGV และการจำหน่ายผลิตภัณฑ์จากโรงแยกก๊าซธรรมชาติผ่านการลงทุนในโรงแยกก๊าซธรรมชาติ เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับก๊าซธรรมชาติจากอ่าวไทย เพื่อใช้เป็นวัตถุดิบในอุตสาหกรรมปิโตรเคมี และการจำหน่ายเป็นก๊าซปิโตรเลียมเหลว หรือ LPG เพื่อใช้เป็นเชื้อเพลิงในภาคครัวเรือน อุตสาหกรรมและขนส่ง

นอกจากนี้ ยังได้มีการลงทุนคลังรับ LNG ผ่าน บริษัท พีทีที แอลเอ็นจี จำกัด ที่ ปตท. ถือหุ้นร้อยละ 100 เพื่อให้บริการในการรับเรือจัดเก็บ LNG และแปลงสภาพ LNG เป็นก๊าซธรรมชาติเพื่อรองรับการนำเข้า LNG ของ ปตท. โดยในปี 2561 มีการขยายกำลังการผลิตโครงการ LNG Receiving Terminal ระยะที่ 1 จาก 10 ล้านตัน เป็น 11.5 ล้านตัน แล้วเสร็จ

การกำหนดโครงสร้างราคาจำหน่ายของธุรกิจค้าส่ง และค้าปลีกก๊าซธรรมชาติ จะอยู่ภายใต้พระราชบัญญัติการประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550 ธุรกิจจัดหาและค้าส่งก๊าซธรรมชาติ จะกำหนดโครงสร้างราคาจำหน่ายให้กับลูกค้ากลุ่มผู้ผลิตไฟฟ้า รวมทั้งการบริหารการขนส่งก๊าซธรรมชาติทางท่อจะมีอัตราผลตอบแทนตามที่ภาครัฐกำหนด ส่วนธุรกิจจัดจำหน่ายก๊าซธรรมชาติให้กับลูกค้าอุตสาหกรรมส่วนใหญ่ นั้น โครงสร้างราคาจำหน่ายจะขึ้นอยู่กับราคาน้ำมันดิบในตลาดโลก เพื่อให้สามารถ

แข่งขันกับเชื้อเพลิงทางเลือกได้ กล่าวคือราคาขายปลีกน้ำมันเตาในประเทศ ในส่วนของโรงแยกก๊าซธรรมชาติจะจำหน่ายให้กับอุตสาหกรรมปิโตรเคมี ตามราคาผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีและปิโตรเลียม ซึ่งเป็นไปตามกลไกตลาดโลก สำหรับ LPG ที่จำหน่ายเป็นเชื้อเพลิงในประเทศ เมื่อวันที่ 31 กรกฎาคม 2560 คณะกรรมการนโยบายพลังงานแห่งชาติ (กพช.) มีมติเห็นชอบแนวทางการเปิดเสรีธุรกิจก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) เดิมรูปแบบโดยราคาดังกล่าวจะประกาศราคาอ้างอิงราคานำเข้า จากตลาดโลก และค่าใช้จ่ายในการนำเข้า เพื่อใช้ในการกำกับดูแลราคาขายปลีก LPG ในประเทศเท่านั้น ปัจจุบันในส่วนของ การส่งออก LPG จะต้องขออนุญาตภาครัฐและจะมีการเรียกเก็บเงินเข้ากองทุนน้ำมันเชื้อเพลิงในอัตราคงที่ (Fixed Rate) 0.70 บาท ต่อกลักรัม และมีการกำหนดอัตราเงินส่งกองทุนหรืออัตราเงินชดเชยสำหรับ LPG ที่ผลิตจากโรงแยกก๊าซธรรมชาติ ที่จำหน่ายเพื่อใช้เป็นเชื้อเพลิง นอกจากนี้ ภาครัฐยังคงขอให้ ปตท. สนับสนุนโครงการบรรเทาผลกระทบจากการปรับราคาขายปลีก LPG ภาคครัวเรือน เฉพาะกลุ่มร้านค้า หาบเร่ แผงลอยอาหารต่อไป

ความสำเร็จของธุรกิจก๊าซธรรมชาติในปี 2561 มีผลประกอบการที่ดีขึ้น เป็นผลมาจากราคาน้ำมันดิบและผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีในตลาดโลกทยอยปรับตัวเพิ่มขึ้น ในขณะที่ต้นทุนราคาก๊าซธรรมชาติในประเทศมีเสถียรภาพมากกว่า นอกจากนี้ ยังเป็นผลมาจากการปรับปรุงประสิทธิภาพในกระบวนการผลิตของโรงแยกก๊าซธรรมชาติอย่างต่อเนื่อง เพื่อลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน มีการปรับเปลี่ยนรูปแบบการดำเนินธุรกิจ โดยเน้นการให้บริการแก่บุคคลภายนอกมากขึ้น ปรับกลยุทธ์ในการจัดซื้อพัสดุอุปกรณ์ ซึ่งช่วยให้ธุรกิจสามารถเพิ่มรายได้มากขึ้น โดยผลดำเนินงานในปี 2561 ของธุรกิจก๊าซธรรมชาติที่สำคัญสรุปได้ดังนี้



การจัดหาก๊าซธรรมชาติ

การจัดหาก๊าซธรรมชาติอยู่ที่ 4,708 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน ลดลงจากปี 2560 ที่ 4,720 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน หรือลดลงร้อยละ 0.3 ประกอบด้วยการจัดหาจากแหล่งก๊าซธรรมชาติในประเทศ 3,276 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และการนำเข้า 1,432 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน หรือคิดเป็นสัดส่วนการจัดหาจากแหล่งในประเทศและต่างประเทศร้อยละ 70 : 30

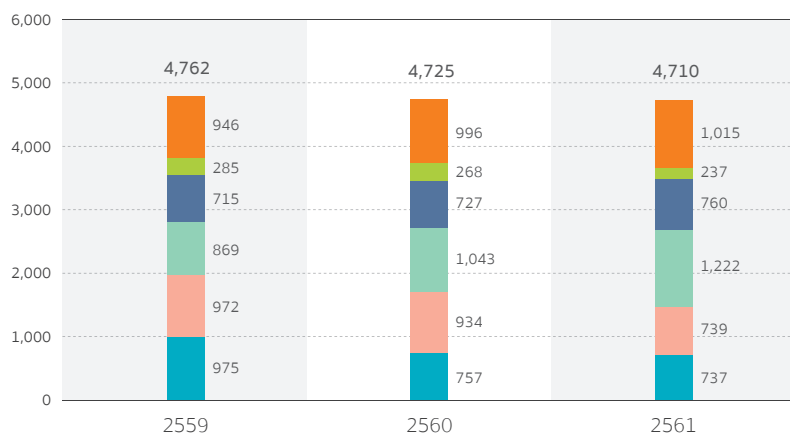
การจัดจำหน่ายก๊าซธรรมชาติในภาคไฟฟ้า

ปริมาณการจำหน่ายรวม 2,698 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 57 ของปริมาณการจำหน่ายทั้งหมด ลดลงร้อยละ 1.3 จากปี 2560 ที่ 2,734 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน เป็นผลมาจากความต้องการใช้ก๊าซธรรมชาติในการผลิตไฟฟ้าที่ลดลง เนื่องจากการนำเข้าเชื้อเพลิงทางเลือกอื่นเข้ามาใช้ทดแทนมากขึ้น โดยการจำหน่ายก๊าซธรรมชาติในภาคไฟฟ้า ประกอบด้วย การจำหน่ายให้กับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย หรือ กฟผ. รวม 737 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน คิดเป็นร้อยละ 16 ผู้ผลิตไฟฟ้าอิสระจำนวน 10 ราย รวม 739 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน คิดเป็นร้อยละ 16 และผู้ผลิตไฟฟ้ารายเล็กจำนวน 68 ราย รวม 1,222 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน คิดเป็นร้อยละ 26

ปริมาณจำหน่ายก๊าซธรรมชาติ

หน่วย: ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
ที่ 1,000 ปีกลูกบาศก์ฟุต

- โรงแยกก๊าซธรรมชาติ
- ก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ (NGV)
- ภาคอุตสาหกรรม
- ผู้ผลิตไฟฟ้ารายเล็ก (SPP)
- ผู้ผลิตไฟฟ้าอิสระ (IPP)
- กฟผ. (EGAT)



การจัดจำหน่ายก๊าซธรรมชาติ ในภาคอุตสาหกรรม

ปริมาณการจำหน่ายรวม 760 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 16 ของปริมาณจำหน่ายทั้งหมด เพิ่มขึ้นร้อยละ 4.5 จากปี 2560 ที่ 727 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน โดยมีจำนวนลูกค้าทั้งสิ้น 362 รายสัญญา ประกอบด้วยลูกค้าภาคอุตสาหกรรม 331 รายสัญญา ลูกค้าภาคผลิตไฟฟ้าใช้เอง 30 รายสัญญา และลูกค้าภาคพาณิชย์ 1 รายสัญญา ปริมาณจำหน่ายที่เพิ่มขึ้นส่วนหนึ่งเป็นผลจากการขยายการลงทุนโครงการระบบจำหน่ายก๊าซธรรมชาติส่วนขยายในพื้นที่นิคมอุตสาหกรรมราชบุรี จังหวัดราชบุรี และระบบจำหน่ายก๊าซธรรมชาติส่วนขยายในพื้นที่นิคมอุตสาหกรรมอีสเทิร์นซีบอร์ด จังหวัดระยอง เป็นต้น

การจัดจำหน่ายก๊าซธรรมชาติ ในภาคขนส่ง

การจำหน่ายก๊าซธรรมชาติในภาคขนส่งมีปริมาณเฉลี่ย 237 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 5 ของปริมาณจำหน่ายก๊าซธรรมชาติทั้งหมด ลดลงร้อยละ 12 จากปี 2560 ที่ 268 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน ซึ่งเป็นผลมาจากราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกปรับลดลง น้ำมันเบนซินและดีเซลมีราคาถูกลงและมีความสะดวกมากกว่า ขณะที่ภาครัฐมีนโยบายลดตัวราคา NGV และปรับเพิ่มค่าคุณภาพก๊าซธรรมชาติ ส่งผลให้ราคาขายปลีก NGV ในภาคขนส่งปรับเพิ่มขึ้น จึงทำให้ผู้บริโภคกลับไปใช้น้ำมันเบนซินและดีเซลมากขึ้น

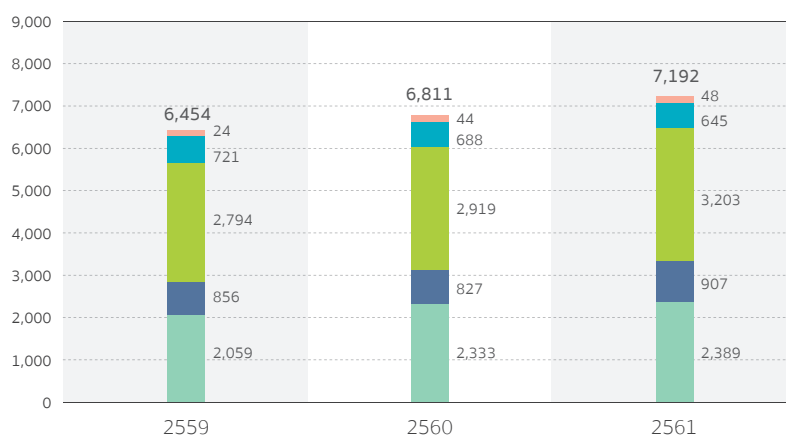
การจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ จากโรงแยกก๊าซธรรมชาติ

การใช้ก๊าซธรรมชาติสำหรับโรงแยกก๊าซธรรมชาติ เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับก๊าซธรรมชาติมีปริมาณรวม 1,015 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 22 ของปริมาณการจำหน่ายทั้งหมด โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 2 จากปี 2560 ที่ 996 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน เนื่องจากในปี 2561 มีการเพิ่มความสามารถในการผลิตของโรงแยกก๊าซธรรมชาติ หน่วยที่ 5 ให้ผลิตได้เพิ่มขึ้น 10 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน ตั้งแต่ไตรมาสที่ 2 ของปี 2561 ซึ่งช่วยให้โรงแยกก๊าซธรรมชาติจำหน่ายผลิตภัณฑ์ได้เพิ่มขึ้น ประกอบกับมีการจัดทำกิจกรรมเพิ่มผลผลิต (Productivity Improvement) อย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ผลประกอบการของโรงแยกก๊าซธรรมชาติดีขึ้น ทั้งจากการเดินเครื่องหน่วยแยกก๊าซธรรมชาติมีประสิทธิภาพและประสิทธิภาพดีขึ้น

ปริมาณจำหน่าย
ผลิตภัณฑ์จาก
โรงแยกก๊าซธรรมชาติ

หน่วย: พันตัน

- ก๊าซเพเทน
- ก๊าซโอสีนธรรมชาติ
- ก๊าซแอลพีจี (LPG)
- ก๊าซโพรเพน
- ก๊าซอีเทน



การให้บริการขนส่ง ก๊าซธรรมชาติทางท่อ ผ่านระบบท่อส่งก๊าซธรรมชาติ

ประกอบด้วยระบบส่งก๊าซธรรมชาติในทะเลที่เชื่อมต่อกับแหล่งก๊าซธรรมชาติต่างๆ ในอ่าวไทย และระบบส่งก๊าซธรรมชาติบนบกฝั่งตะวันออกที่รับก๊าซจากอ่าวไทย ระบบส่งก๊าซธรรมชาติบนบกฝั่งตะวันตกที่รับก๊าซแหล่งยาดานา เขตอ่าวไทย และเขตอ่าวไทยในสาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา ที่ชายแดนไทย-เมียนมา เพื่อจ่ายก๊าซไปยังผู้ผลิตไฟฟ้า โรงแยกก๊าซธรรมชาติ NGV และอุตสาหกรรม โดยในปี 2561 มีผลสำเร็จของการก่อสร้างท่อส่งก๊าซธรรมชาติที่สำคัญ ดังนี้

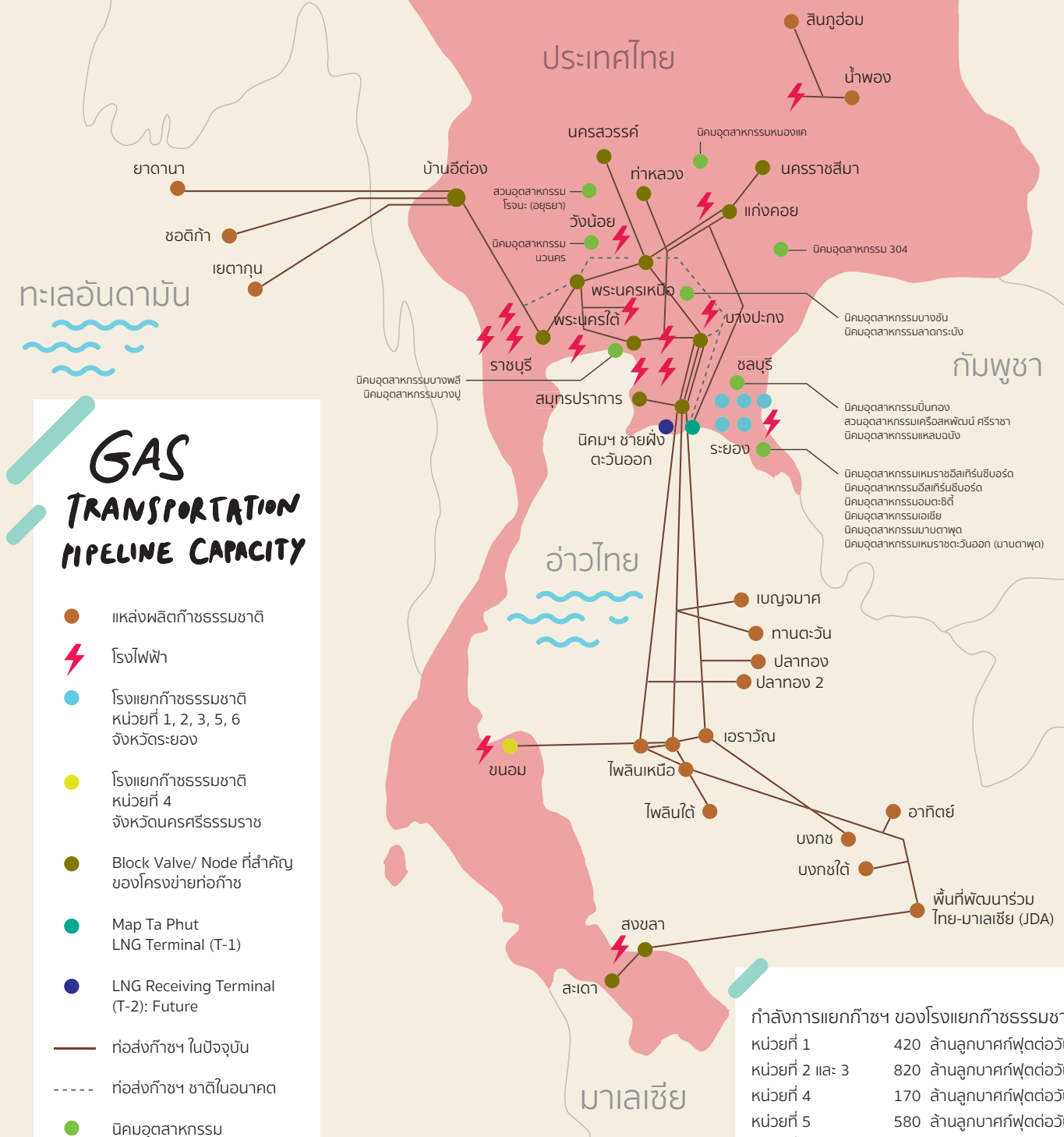
- โครงการท่อส่งก๊าซธรรมชาติ นครราชสีมา ระยะที่ 2 ก่อสร้างแล้วเสร็จและเริ่มการเดินเครื่องรับ-ส่ง โดยปกติเมื่อวันที่ 28 พฤศจิกายน 2561 โดยเริ่มนำเข้าระบบและจัดส่งก๊าซธรรมชาติ เมื่อวันที่ 14 ธันวาคม 2561

- โครงการสถานีเพิ่มความดันก๊าซธรรมชาติ วังน้อย ดำเนินการนำเข้าก๊าซธรรมชาติเข้าระบบ เมื่อวันที่ 20 ตุลาคม 2561 และทดสอบเครื่องจักรแล้วเสร็จ โดยโครงการได้รับเอกสาร Performance Acceptance Certificate (PAC) เมื่อวันที่ 21 ธันวาคม 2561
- โครงการระบบท่อส่งก๊าซธรรมชาติ เส้นที่ 5 จากระยะของไปทหรน้อย - โรงไฟฟ้าพระนครเหนือ/ใต้ ในระยะที่ 1 ดำเนินการการก่อสร้างวางท่อก๊าซธรรมชาติแล้วเสร็จเป็นระยะทางประมาณ 60 กิโลเมตรจากระยะทางแนวท่อก๊าซธรรมชาติ เส้นที่ 5 ระยะที่ 1 ทั้งหมด 208 กิโลเมตร และในระยะที่ 2 เริ่มก่อสร้างท่อก๊าซธรรมชาติบริเวณอำเภอไทรน้อย จังหวัดนนทบุรี และเขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร ด้วยวิธี Open Cut โดยเตรียมพื้นที่และเครื่องจักรเพื่อวางท่อด้วยวิธี HDD และ Boring ในตำแหน่งที่วางแผนถัดไป
- โครงการระบบท่อส่งก๊าซธรรมชาติ จากสถานีควบคุมความดันก๊าซธรรมชาติ ราชบุรี - วังน้อยที่ 6 ไปยังจังหวัดราชบุรี อยู่ระหว่างดำเนินการก่อสร้าง โดยวางท่อก๊าซธรรมชาติแล้วเสร็จเป็นระยะทางประมาณ 32 กิโลเมตรจากระยะทางแนวท่อก๊าซธรรมชาติทั้งหมด 120 กิโลเมตร



SMART WORK

แผนที่แสดงโครงข่าย
ระบบท่อส่งก๊าซธรรมชาติ
และโรงแยกก๊าซธรรมชาติ



ธุรกิจการค้าระหว่างประเทศ



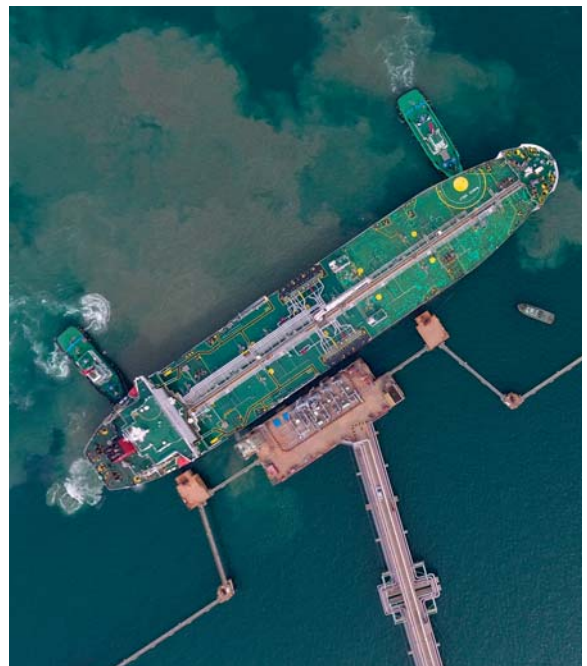
ดำเนินธุรกิจการค้าระหว่างประเทศครบวงจร เพื่อสร้างความมั่นคงทางด้านการพลังงานให้กับประเทศไทย ควบคู่ไปกับการขยายฐานการค้าไปยังทุกภูมิภาคทั่วโลก ครอบคลุมการจัดการนำเข้า การส่งออก และการค้าระหว่างประเทศของผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ ได้แก่ น้ำมันดิบ คอนเดนเสท ก๊าซปิโตรเลียมเหลว ผลิตภัณฑ์น้ำมันสำเร็จรูป ผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมี ตัวทำละลาย เคมีภัณฑ์ ถ่านหิน น้ำมันปาล์มดิบ น้ำมันปาล์มสำเร็จรูป กะลาปาล์ม และผลิตภัณฑ์อื่น ๆ รวมทั้งให้บริการบริหารความเสี่ยงด้านราคา และจัดการขนส่งระหว่างประเทศเพื่อสนับสนุนการดำเนินธุรกิจที่มีเป้าหมายหลักในการเป็นบริษัทการค้าสากลชั้นนำของโลก

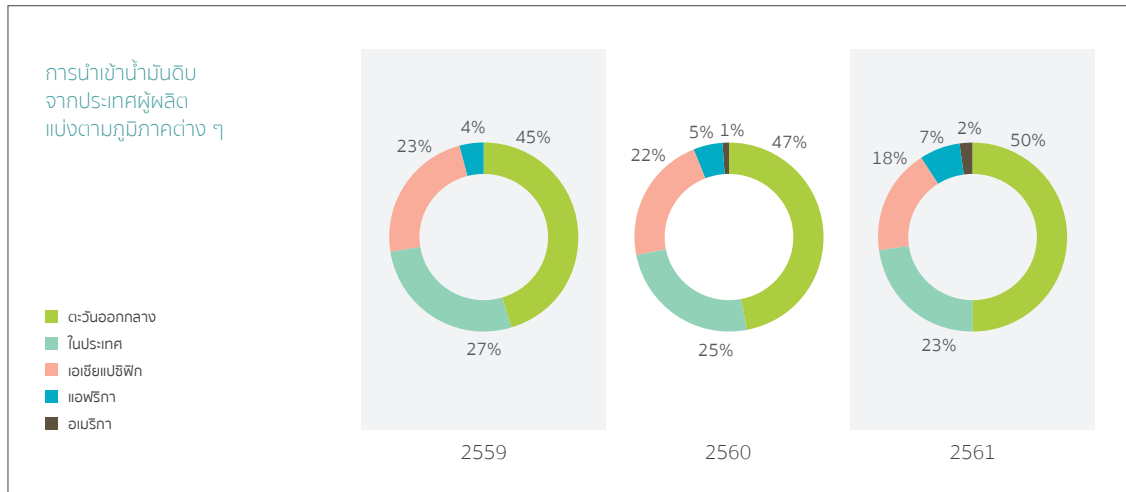
ผลประกอบการของธุรกิจการค้าระหว่างประเทศขึ้นอยู่กับ การแสวงหาโอกาสในการขยายธุรกรรมการค้านอกประเทศ จึงได้จัดตั้งบริษัทลูกและสำนักงานตัวแทนในจุดศูนย์กลางการค้าต่าง ๆ ของโลก อาทิ สาธารณรัฐสิงคโปร์ เมืองดูไบ สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ เมืองเซี่ยงไฮ้ สาธารณรัฐประชาชนจีน เมืองจาการ์ตา สาธารณรัฐอินโดนีเซีย และเมืองลอนดอน สหราชอาณาจักร ส่งผลให้มีธุรกรรมการค้ากับคู่ค้าครอบคลุมทุกภูมิภาคทั่วโลก และเนื่องจากธุรกรรมการค้าระหว่างประเทศเป็นธุรกรรมที่มีมูลค่าสูง จึงได้นำเอาระบบควบคุมความเสี่ยงที่ Trading House ชำนาญในระดับสากลมาใช้เป็นแนวปฏิบัติ (Best Practice) อีกทั้งยังมีคณะกรรมการที่ทำหน้าที่กำหนดนโยบายและกำกับดูแลการบริหารความเสี่ยงในด้านต่าง ๆ และแบ่งโครงสร้างการทำงานและบทบาทหน้าที่อย่างชัดเจนเป็นแบบ Front-Mid-Back เพื่อให้เกิดการตรวจสอบแบบถ่วงดุล (Check & Balance) รวมถึงมีการนำเทคโนโลยีดิจิทัลมาพัฒนาระบบควบคุมการทำธุรกรรมการค้า การปฏิบัติการ และการควบคุมความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกรรม เพื่อให้สามารถทำธุรกรรมได้อย่างรวดเร็ว โปร่งใส และสามารถตรวจสอบได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ความสำเร็จของธุรกิจการค้าระหว่างประเทศในปี 2561 เป็นผลมาจากการขยายเครือข่ายทางการค้าครอบคลุมทุกภูมิภาคอย่างต่อเนื่อง ผ่านการดำเนินงานของบริษัทในเครือและสำนักงานตัวแทนที่กระจายอยู่ในจุดยุทธศาสตร์การค้าทุกภูมิภาคทั่วโลก ตลอดจนการจัดรูปแบบการบริหารงานแบบ Global Book Portfolio ทำให้สามารถบริหารจัดการธุรกรรมการค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ ควบคู่ไปกับการใช้ความรู้ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์การให้บริการขนส่งระหว่างประเทศ ตลอดจนการบริหารความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพ โดยมีผลการดำเนินงานที่สำคัญสรุปได้ดังนี้

1) การจัดหาพลังงานให้กับประเทศอย่างเพียงพอ

สร้างความมั่นคงทางพลังงานให้กับประเทศ ผ่านการจัดหาแหล่งพลังงานทั้งในประเทศและนอกประเทศ ให้กับโรงกลั่นน้ำมัน และโรงปิโตรเคมี ตามสัดส่วนและคุณภาพที่เหมาะสม โดยปี 2561 สามารถจัดหาน้ำมันดิบและคอนเดนเสทจากแหล่งในประเทศ ปริมาณทั้งสิ้น 10,057 ล้านลิตร คิดเป็นประมาณร้อยละ 95 ของปริมาณการผลิตของประเทศไทย และจัดหาน้ำมันดิบและคอนเดนเสทจากแหล่งผลิตในต่างประเทศที่มีความหลากหลายเพิ่มมากขึ้น เพื่อให้มั่นใจได้ว่าประเทศไทยจะมีน้ำมันดิบที่มีคุณภาพเข้ากลั่นอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะการจัดหาน้ำมันดิบจากสหรัฐอเมริกา เพื่อเป็นทางเลือกให้กับโรงกลั่นในประเทศ เนื่องจากมีคุณลักษณะเทียบเคียงได้กับน้ำมันดิบที่นำเข้าให้โรงกลั่นเดิม แต่มีปริมาณกักตุนน้อยกว่า ซึ่งถือเป็นการเตรียมพร้อมรองรับ IMO Regulation ที่กำหนดให้จำกัดปริมาณกำมะถันในเชื้อเพลิงของเรือขนส่งระหว่างประเทศจากระดับร้อยละ 3.5 ในปัจจุบัน ให้ไม่เกินร้อยละ 0.5 โดยจะมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2563 โดยในปี 2561 สามารถนำเข้าน้ำมันดิบและคอนเดนเสทจากหลากหลายภูมิภาคทั้งสิ้น 33,192 ล้านลิตร หรือคิดเป็นร้อยละ 61 ของปริมาณการนำเข้าของประเทศไทย





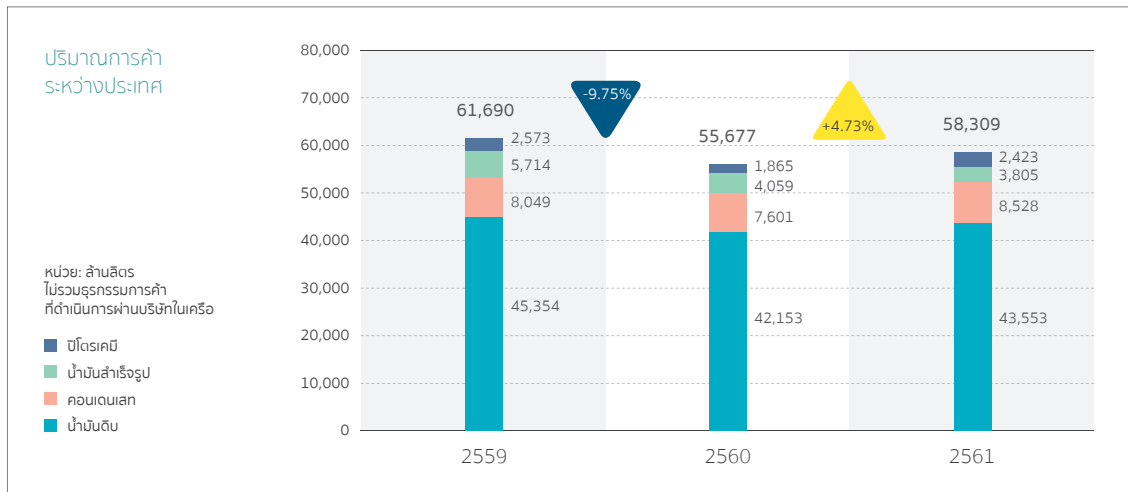
นอกจากนี้ ยังทำหน้าที่นำเข้าผลิตภัณฑ์น้ำมันสำเร็จรูปเพื่อรองรับปริมาณความต้องการใช้พลังงานของประเทศที่สูงขึ้น อาทิ การนำเข้าน้ำมันเบนซินพื้นฐาน (GBASE) สำหรับการผลิตแก๊สโซฮอล์ การนำเข้าก๊าซ LPG สำหรับภาคอุตสาหกรรม ภาคขนส่ง และภาคครัวเรือน รวมถึงการนำเข้าเพื่อรองรับการใช้พลังงานในบางช่วงเวลา อาทิ การนำเข้าน้ำมันดีเซลในช่วงโรงกลั่นปิดซ่อมบำรุง การนำเข้าน้ำมันเตาเพื่อเป็นเชื้อเพลิงสำหรับการผลิตไฟฟ้าของประเทศ โดยในปี 2561 มีการนำเข้าทั้งสิ้น 658 ล้านลิตร หรือคิดเป็นร้อยละ 19 ของปริมาณการนำเข้าของประเทศไทย

2) การสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผลิตภัณฑ์ส่วนเกินของประเทศ

บทบาทในการเป็นผู้รักษาสสมดุลทางพลังงานและสร้างความมั่นคงทางเศรษฐกิจให้กับประเทศเป็นอีกหนึ่งภารกิจที่สำคัญ ผ่านการสร้างความร่วมมือกับกลุ่มบริษัทโรงกลั่นโรงปิโตรเคมี และโรงแยกก๊าซธรรมชาติ ปตท. เพื่อส่งออกผลิตภัณฑ์น้ำมันสำเร็จรูปและผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีที่เกินจากความต้องการใช้ภายในประเทศ อาทิ น้ำมันเตา น้ำมันดีเซล คุณภาพต่ำ ก๊าซ LPG ก๊าซโซลีนธรรมชาติ (NGL) ผลิตภัณฑ์สายโเลฟินส์และอะโรเมติกส์ โดยมีเป้าหมายในการเพิ่มมูลค่าและนำรายได้จากการส่งออกกลับเข้ามาให้กับประเทศ ทั้งนี้ ในปี 2561 มีการส่งออกผลิตภัณฑ์น้ำมันสำเร็จรูปรวม 4,347 ล้านลิตร หรือคิดเป็นร้อยละ 35 ของปริมาณการส่งออกของประเทศไทย ในส่วนของผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมี มีการส่งออกรวม 1,963 ล้านลิตร

3) การขยายฐานการค้าครอบคลุมทุกภูมิภาคทั่วโลก

นอกเหนือไปจากภารกิจในการสร้างความมั่นคงทางพลังงาน ผ่านการจัดหาผลิตภัณฑ์ และการสร้างมูลค่าเพิ่มให้ผลิตภัณฑ์ส่วนเกินผ่านการส่งออกแล้ว ยังมุ่งเน้นการขยายธุรกรรมการค้าระหว่างประเทศให้ครอบคลุมทุกภูมิภาคทั่วโลก ผ่านการดำเนินงานของบริษัทในเครือและสำนักงานตัวแทนที่ตั้งอยู่ในจุดยุทธศาสตร์การค้าด้านพลังงานที่สำคัญของโลก ทั้งในฝั่งซีกโลกตะวันออกและซีกโลกตะวันตก เพื่อให้สามารถติดตามข้อมูลข่าวสารและสถานการณ์ความเคลื่อนไหวต่าง ๆ ได้ตลอด 24 ชั่วโมง รวมถึงการติดต่อประสานงานกับลูกค้าและคู่ค้าของ ปตท. ในภูมิภาคต่าง ๆ ได้อย่างใกล้ชิด ตลอดจนการแสวงหาโอกาสในการเพิ่มมูลค่าและต่อยอดการทำการค้าในภูมิภาคใหม่ ๆ เพิ่มมากขึ้น ทั้งนี้ ได้ใช้การบริหารงานแบบ Global Portfolio Management เพื่อให้เกิดประสิทธิภาพในการทำธุรกรรมการค้าและสร้างมูลค่าสูงสุดให้กับกลุ่ม ปตท. ทำให้ในปี 2561 มีปริมาณธุรกรรมการค้านอกประเทศ (Out-Out Trading) รวม 33,412 ล้านลิตร เพิ่มขึ้นจากปี 2560 ที่มีปริมาณการค้านอกประเทศรวม 31,947 ล้านลิตร ร้อยละ 4.58



ในปี 2561 ธุรกิจการค้าระหว่างประเทศมีปริมาณการค้ารวม 58,309 ล้านลิตร เพิ่มขึ้นจากปี 2560 ที่มีปริมาณการค้ารวม 55,677 ล้านลิตร 2,632 ล้านลิตร หรือร้อยละ 4.73 เทียบกับปี 2560 โดยหลักจากปริมาณการค้านำเข้าน้ำมันดิบและคอนเดนเสทให้กับโรงกลั่นในประเทศ และการส่งออกผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีที่เพิ่มสูงขึ้น โดยปริมาณการค้าในปี 2561 ประกอบด้วย การค้าน้ำมันดิบ 43,553 ล้านลิตร การค้าคอนเดนเสท 8,528 ล้านลิตร การค้าน้ำมันสำเร็จรูปและก๊าซปิโตรเลียมเหลว 3,805 ล้านลิตร การค้าผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีและตัวทำละลาย 2,423 ล้านลิตร และการค้าผลิตภัณฑ์อื่น ๆ อาทิ น้ำมันปาล์มดิบ น้ำมันปาล์มสำเร็จรูป และกะลาปาล์ม ปริมาณการค้ารวมทั้งสิ้น 83,000 ตัน

ทั้งนี้ ในปี 2561 เมื่อรวมธุรกรรมการค้าที่ดำเนินการโดยหน่วยธุรกิจการค้าระหว่างประเทศและบริษัทในเครือ จะมีปริมาณการค้ารวม 80,481 ล้านลิตร ซึ่งเพิ่มขึ้น 4,843 ล้านลิตร จากปี 2560 ที่มีปริมาณการค้ารวม 75,638 ล้านลิตร คิดเป็นร้อยละ 6.40 โดยในปี 2561 มีปริมาณการค้าที่ดำเนินการผ่านบริษัทในเครือรวม 25,366 ล้านลิตร ซึ่งเพิ่มขึ้น 2,315 ล้านลิตร จากปี 2560 ที่มีปริมาณการค้าที่ดำเนินการผ่านบริษัทในเครือรวม 23,051 ล้านลิตร คิดเป็นร้อยละ 10.04 อันเป็นผลจากความมุ่งมั่นในการขยายฐานการค้าในต่างประเทศเพื่อสร้างความมั่นคงทางพลังงานให้กับประเทศ และสร้างความภาคภูมิใจให้คนไทยในเวทีการค้าสากล





ธุรกิจเทคโนโลยีและวิศวกรรม

ธุรกิจเทคโนโลยีและวิศวกรรมได้ถูกจัดตั้งขึ้น เมื่อวันที่ 1 มกราคม 2561 จากการปรับโครงสร้างองค์กร เพื่อดำเนินงานด้านวิศวกรรม อสังหาริมทรัพย์ ดิจิทัลและเทคโนโลยี สนับสนุนการดำเนินธุรกิจของ ปตท. รวมถึงพัฒนาธุรกิจ New Business S-Curve โดยสร้างความเชื่อมโยงในการบริหารจัดการกลุ่มธุรกิจหลักของ ปตท. การวิจัยและพัฒนา ตลอดจนเสริมสร้างโอกาสใหม่ทางธุรกิจจากสินทรัพย์ที่มีอยู่ของ ปตท. อาทิ ที่ดิน อาคาร สิ่งปลูกสร้างให้เกิดมูลค่าเพิ่ม (จากความเป็นเลิศในด้านเทคโนโลยีและวิศวกรรม) พัฒนาด้านแบบและแสวงหาโอกาสดำเนินธุรกิจ New Business S-Curve รองรับการเติบโตทั้งในประเทศและต่างประเทศ

ธุรกิจเทคโนโลยีและวิศวกรรม ประกอบด้วยสายงาน ดังนี้

1) สายงานนวัตกรรมและดิจิทัล ประกอบด้วยสถาบันนวัตกรรม ดำเนินงานด้านการวิจัยและพัฒนา โดยมุ่งเน้นการสร้าง ความแข็งแกร่งทางด้านเทคโนโลยี และพัฒนาขีดความสามารถของนักวิจัยให้เป็นผู้เชี่ยวชาญในแต่ละสาขา รวมถึงการนำดิจิทัลมาต่อยอด และพัฒนาจนเกิดเป็นนวัตกรรม (Digital Transformation) นอกจากนี้ ยังสร้างความแข็งแกร่งด้านเทคโนโลยีสารสนเทศให้แก่หน่วยธุรกิจต่างๆ ใน ปตท. ผ่านบริษัท พีทีที ดิจิตอล โซลูชั่น จำกัด (PTT Digital Solution) อีกทั้งยังมุ่งเน้นการพัฒนาธุรกิจใหม่ เพื่อตอบรับกับการเปลี่ยนแปลงของกระแสโลก (Megatrend) และเตรียมความพร้อมในการเข้าสู่ธุรกิจ New S-Curve ต่างๆ เช่น Electricity Value Chain, Robotics & AI เป็นต้น

2) สายงานวิศวกรรมและบริหารโครงการ ประกอบด้วยงานบริหารโครงการด้านวิศวกรรมและการก่อสร้าง การจัดการที่ดิน การประเมินโครงการที่เกี่ยวกับความปลอดภัย สิ่งแวดล้อม สังคมและชุมชน การจัดทำข้อกำหนดเพื่อสนับสนุนโครงการต่างๆ ของ ปตท. ให้ดำเนินการได้สำเร็จตามวัตถุประสงค์และเป้าหมายที่กำหนด

3) โครงการพัฒนาพื้นที่วังจันทร์วัลเลย์ เพื่อเขตนวัตกรรมระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก (EECi) ซึ่งเป็นการสนับสนุนนโยบาย Eastern Economic Corridor (EEC) ของรัฐบาล โดยเป็นผู้วางระบบโครงสร้างพื้นฐานระบบสาธารณูปโภค ตลอดจนการพัฒนาพื้นที่เชิงพาณิชย์ในรูปแบบเมืองอัจฉริยะ เพื่อรองรับการสร้างงานวิจัยและนวัตกรรมของประเทศตามนโยบาย Thailand 4.0

ธุรกิจที่ลงทุน ผ่านบริษัทในกลุ่ม

ธุรกิจสำรวจและผลิต

บริษัท ปตท.สำรวจและผลิตปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน) (PTTEP)



สำรวจและผลิตปิโตรเลียม
ลงทุนในธุรกิจต่อเนื่อง
สร้างความมั่นคงทางพลังงาน
ให้แก่ประเทศ

ปตท.สผ. ดำเนินธุรกิจสำรวจและผลิตปิโตรเลียมทั้งในประเทศและต่างประเทศรวมทั้งลงทุนในธุรกิจต่อเนื่อง เพื่อแสวงหาแหล่งปิโตรเลียมทั้งน้ำมันดิบและก๊าซธรรมชาติในราคาที่แข่งขันได้เพื่อสร้างความมั่นคงทางด้านพลังงานให้กับประเทศ และการจำหน่ายปิโตรเลียมที่ผลิตได้จากโครงการในประเทศและภูมิภาคใกล้เคียงซึ่งส่วนใหญ่เป็นก๊าซธรรมชาติให้กับตลาดในประเทศเป็นหลัก

ผลประกอบการของ ปตท.สผ. ส่วนใหญ่จะขึ้นอยู่กับราคาน้ำมันในตลาดโลก ความสำเร็จในการสำรวจและการพัฒนาแหล่งปิโตรเลียม และการบริหารต้นทุนในการสำรวจและผลิตที่มีประสิทธิภาพ รวมทั้งโอกาสในการลงทุนและพัฒนาขีดความสามารถขององค์กร

ในปี 2561 ปตท.สผ. ได้มุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจเพื่อสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่องและมั่นคง ตามแผนกลยุทธ์ที่เน้นการลงทุนในพื้นที่ยุทธศาสตร์ที่มีความเชี่ยวชาญ (Coming-Home

Strategy) โดยเห็นได้จากการชนะประมูลสิทธิสำรวจและผลิตปิโตรเลียมของแหล่งบงกชและเอราวัณ รวมถึงการเข้าซื้อสัดส่วนการลงทุนเพิ่มเติมร้อยละ 22.2222 ในโครงการบงกช นอกจากนี้บริษัทได้ปรับแผนการลงทุนในพื้นที่ที่ไม่ใช่ยุทธศาสตร์ โดยขายสัดส่วนการลงทุนในแหล่งมอหารา ประเทศออสเตรเลีย ที่ผลิตมานานและมีต้นทุนการผลิตที่สูง สำหรับการเติบโตในระยะยาว ปตท.สผ. ได้เร่งการพัฒนาโครงการที่รอการตัดสินใจขั้นสุดท้าย (FID) โดยหลัก ได้แก่ โครงการโมซัมบิก โรมา ออฟชอร์ แอเรีย วัน คาดว่าจะสามารถ FID ภายในครึ่งแรกของปี 2562 ในส่วนของกิจกรรมสำรวจ บริษัทเร่งดำเนินกิจกรรมสำรวจในเมียนมาและมาเลเซีย ซึ่งจะช่วยเพิ่มปริมาณสำรองปิโตรเลียมให้กับบริษัทในระยะยาว นอกจากนี้ ปตท.สผ. ยังมองหาโอกาสการลงทุน (Merger & Acquisition) ในพื้นที่ยุทธศาสตร์ที่มีความเชี่ยวชาญในภูมิภาค และพื้นที่อื่นที่มีศักยภาพสูงร่วมกับผู้ร่วมทุนที่มีความเชี่ยวชาญ (Strategic Alliance)



สำหรับผลประกอบการในปี 2561 บริษัทมีกำไรสุทธิ 1,120 ล้านดอลลาร์สหรัฐ (ดอลลาร์ สรอ.) ปรับตัวสูงขึ้นมากกว่าร้อยละ 89 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า โดยหลักจากกำไรจากการดำเนินงานปกติที่เพิ่มขึ้นเป็น 1,215 ล้านดอลลาร์สหรัฐ จากปีก่อนหน้าที่ 836 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เป็นผลจากปริมาณการขายปิโตรเลียม และราคาขายผลิตภัณฑ์เฉลี่ยของบริษัทที่เพิ่มขึ้นตามราคาน้ำมันในตลาดโลก อย่างไรก็ตาม ต้นทุนต่อหน่วยในปี 2561 มีการปรับเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ระดับ 31.7 เหรียญสหรัฐต่อบาร์เรลเทียบเท่าน้ำมันดิบ จากค่าภาคหลวงที่สูงขึ้นตามราคาขายผลิตภัณฑ์เฉลี่ย และค่าเสื่อมราคาที่ปรับตัวขึ้นจากการซื้อสัดส่วนเพิ่มเติมในโครงการบงกช ปตท.สผ. มีการดำเนินโครงการทั้งหมด 40 โครงการใน 11 ประเทศ ดังนี้

โครงการในประเทศไทย

ปตท.สผ. มีโครงการในประเทศไทยจำนวน 16 โครงการ ส่วนใหญ่เป็นโครงการที่ดำเนินการผลิตแล้ว (Producing Phase) ทั้งในอ่าวไทยและบนบก ในปี 2561 โครงการในประเทศไทยมีปริมาณการขายเฉลี่ยรวมอยู่ที่ 246,457 บาร์เรลเทียบเท่าน้ำมันดิบต่อวัน หรือคิดเป็นร้อยละ 81 ของปริมาณการขายทั้งหมด โดยโครงการผลิตหลัก ได้แก่ โครงการบงกช สามารถรักษาระดับการผลิตได้ตามแผน นอกจากนี้ บริษัทได้เข้าซื้อสัดส่วนการลงทุนร้อยละ 22.2222 ในช่วงกลางปีที่ผ่านมา ทำให้ปัจจุบันมีสัดส่วนการร่วมทุนร้อยละ 66.6667 และในเดือนธันวาคมที่ผ่านมา บริษัทได้รับสิทธิในการสำรวจและผลิตปิโตรเลียมและเป็นผู้ดำเนินการในแหล่งบงกชและแหล่งเอราวัณที่กำลังจะหมดอายุสัมปทาน ในปี 2565 - 2566 โครงการเอส 1 ได้ทำการเจาะหลุมผลิตอย่างต่อเนื่องเพื่อรักษาระดับปริมาณการผลิต และแหล่งอุบลภายใต้โครงการคอนแท็ค 4 อยู่ระหว่างเตรียมการพัฒนา โดยคาดว่าจะสามารถผลิตปิโตรเลียมเชิงพาณิชย์ได้ภายในปี 2566

โครงการในต่างประเทศ

เอเชียตะวันออกเฉียงใต้

มีจำนวน 15 โครงการ ซึ่งตั้งอยู่ในประเทศเมียนมา เวียดนาม มาเลเซีย และอินโดนีเซีย โดยในปี 2561 โครงการในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้มีปริมาณการขายเฉลี่ยรวมอยู่ที่ประมาณ 51,571 บาร์เรลเทียบเท่าน้ำมันดิบต่อวัน หรือคิดเป็นร้อยละ 17 ของปริมาณการขายทั้งหมด โครงการที่ดำเนินการผลิตแล้ว (Production Phase) อาทิ โครงการชอดิก้า โครงการได้เสร็จสิ้นการเจาะหลุมผลิตบนแท่นผลิตเฟส 1C ทั้งหมด 4 แท่น และยังคงมีแผนการเจาะหลุมผลิตอย่างต่อเนื่อง

สำหรับโครงการที่อยู่ระหว่างการสำรวจ (Exploration Phase) ส่วนใหญ่จะอยู่ในเมียนมาทั้งบนบกและในทะเล อาทิ โครงการเมียนมา เอ็ม 3 อยู่ระหว่างการรออนุมัติแผนพัฒนาโครงการ

(Field Development Plan) จากรัฐบาลเมียนมาที่ทางบริษัทได้ยื่นไปในไตรมาสที่ 4 ปี 2561 สำหรับมาเลเซีย โครงการซาราวัก เอสเค 410 ปี และโครงการซาราวักเอสเค 417 อยู่ระหว่างการประมวลผลข้อมูลด้านธรณีวิทยาและศักยภาพทางปิโตรเลียม โครงการเวียดนาม บี และ 48/95 และโครงการเวียดนาม 52/97 โครงการได้รับการอนุมัติแผนพัฒนาโครงการ (Field Development Plan) แล้ว ปัจจุบันโครงการอยู่ระหว่างการเจรจาสัญญาเชิงพาณิชย์เพื่อรองรับการตัดสินใจลงทุนขั้นสุดท้าย (FID) คาดว่า จะเริ่มผลิตปิโตรเลียมเชิงพาณิชย์ได้ในปลายปี 2565

ออสเตรเลเซีย

มีจำนวน 1 โครงการ คือ โครงการพีทีทีพี ออสเตรเลเซีย ประกอบด้วย 8 แปลงสัมปทาน

สำหรับแหล่งที่ดำเนินการผลิตแล้ว (Production Phase) คือ แหล่งมอนทารา โครงการมีปริมาณการขายเฉลี่ยในปี 2561 อยู่ที่ 5,368 บาร์เรลต่อวัน ทั้งนี้ บริษัทได้มีการขายสัดส่วนการลงทุนทั้งหมดในแหล่งมอนทาราให้กับบริษัท JadeStone Energy แล้วเสร็จเมื่อวันที่ 28 กันยายน 2561 และอยู่ระหว่างการส่งต่อการดำเนินการให้กับผู้ซื้อ ซึ่งจะมีผลสมบูรณ์เมื่อได้รับการอนุมัติจาก National Offshore Petroleum Safety and Environmental Management Authority (NOPSEMA) โดยคาดว่าจะได้รับอนุมัติภายในปี 2562

สำหรับแหล่ง Cash Maple ที่อยู่ในระยะเวลาสำรวจ (Exploration Phase) ได้เสร็จสิ้นการศึกษาวิชากรรมเบื้องต้น (Pre-FEED Study) และอยู่ระหว่างการศึกษานโยบายการพัฒนาโครงการที่เหมาะสม

ทวีปอเมริกา

มีจำนวน 5 โครงการ ซึ่งตั้งอยู่ในประเทศแคนาดา บราซิล และเม็กซิโก โดยโครงการทั้งหมดเป็นโครงการที่อยู่ระหว่างการสำรวจ (Exploration Phase)

โครงการมาเรียน ออยล์ แชนด์ โครงการได้รับอนุมัติการพัฒนาแหล่ง Thornbury Phase 1 จากรัฐบาลอัลเบอร์ต้า ในเดือนพฤษภาคม 2561 และอยู่ระหว่างการพิจารณาหาแนวทางการบริหารจัดการโครงการที่เหมาะสม

โครงการร่วมทุนในบราซิลจำนวน 2 โครงการ ได้แก่ โครงการบารรินเนียส เอพี 1 และโครงการบราซิล บีเอ็ม เอเอส 23 ปัจจุบันอยู่ระหว่างการศึกษาด้านธรณีวิทยาและศักยภาพของปิโตรเลียม

โครงการร่วมทุนในเม็กซิโกจำนวน 2 โครงการ ได้แก่ โครงการเม็กซิโก แปลง 12 (2.4) และโครงการเม็กซิโกแปลง 29 (2.4) โดยทั้งสองแหล่งนี้ได้ยื่นแผนสำรวจต่อ National Hydrocarbons Commission ของเม็กซิโกในไตรมาสที่ 4 ปี 2561 โดยคาดว่าจะได้รับอนุมัติภายในไตรมาสที่ 1 ปี 2562

แอฟริกา

มีจำนวน 3 โครงการ ตั้งอยู่ในประเทศแอลจีเรียและโมซัมบิก โครงการแอลจีเรีย 433 และ 416 ปี ซึ่งเป็นโครงการที่ดำเนินการผลิตแล้ว (Production Phase) ในปี 2561 โครงการมีปริมาณการผลิตเฉลี่ย 17,350 บาร์เรลต่อวัน

โครงการแอลจีเรีย ฮาสสิ เบอร์ ราเคซ โครงการได้รับอนุมัติแผนพัฒนาจากรัฐบาลแอลจีเรียเมื่อเดือนเมษายน 2561 โดยแผนการพัฒนาโครงการจะแบ่งออกเป็น 2 ระยะ ระยะแรกมีกำลังการผลิต 10,000 - 13,000 บาร์เรลต่อวัน ซึ่งคาดว่าจะสามารถเริ่มผลิตในปี 2563 และในปี 2567 จะสามารถเริ่มผลิตระยะที่ 2 โดยจะเพิ่มปริมาณการผลิตเป็น 50,000 - 60,000 บาร์เรลต่อวัน

โครงการโมซัมบิก โรมา ออฟชอร์ แอเรีย วัน เป็นโครงการก๊าซธรรมชาติเหลวขนาดใหญ่ ซึ่งอยู่ระหว่างการสำรวจ (Exploration Phase) ตั้งอยู่นอกชายฝั่งของโมซัมบิก ได้รับอนุมัติแผนพัฒนาของแหล่งก๊าซธรรมชาติ Golfinho-Atum จากคณะรัฐมนตรีโมซัมบิก (Council of Ministers) ในเดือนกุมภาพันธ์ 2561 และมีการเจรจาสัญญาค่าก่อสร้างโรงงานผลิตก๊าซธรรมชาติเหลวบนบกและการคัดเลือกผู้รับเหมาสำหรับงานติดตั้งอุปกรณ์นอกชายฝั่งทะเล โครงการอยู่ในระหว่างการดำเนินการลงนามในสัญญาซื้อขายก๊าซธรรมชาติเหลวระยะยาวกับผู้ซื้อรายต่าง ๆ รวมทั้งเจรจาสัญญาเงินกู้ในรูปแบบ Project Finance กับสถาบันการเงินเพื่อสนับสนุนการตัดสินใจลงทุนขั้นสุดท้าย (FID) ในครั้งแรกของปี 2562 โดยคาดว่าจะสามารถผลิตเชิงพาณิชย์ได้ในปี 2567 ด้วยกำลังการผลิต 12 ล้านตันต่อปี

ด้านการบริหารการลงทุน (Portfolio Management)

ในปี 2561 ปตท.สผ. ยังคงดำเนินแผนกลยุทธ์ตามแนวทาง 3R ซึ่งประกอบไปด้วย RESET, REFOCUS และ RENEW อย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน ส่งเสริมการเติบโตอย่างยั่งยืน และรองรับความท้าทายของธุรกิจพลังงานในอนาคต

RESET

กลยุทธ์ในการเพิ่มปริมาณการผลิตก๊าซธรรมชาติจากโครงการหลักและรักษาขีดความสามารถในการแข่งขัน

REFOCUS

กลยุทธ์ในการขยายธุรกิจโดยมุ่งเน้นในพื้นที่ยุทธศาสตร์ที่มีความชำนาญ

RENEW

กลยุทธ์ในการสร้างความยั่งยืนโดยการเพิ่มศักยภาพทางเทคโนโลยีและการมองโอกาสทางธุรกิจอื่น ๆ โดยการลงทุนในธุรกิจใหม่ รวมถึงธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับด้านพลังงาน อีกทั้งยังได้มีการปรับเปลี่ยนโครงสร้างองค์กรและกระบวนการทำงานให้เกิดความคล่องตัวและมีประสิทธิภาพมากขึ้นให้สอดคล้องกับแผนการเติบโตของบริษัทในอนาคต ซึ่งโครงสร้างองค์กรใหม่เริ่มมีผลตั้งแต่ปี 2562 เป็นต้นไป

บริษัท พีทีที โกลบอล แอลเอ็นจี จำกัด (PTTGL)

ปตท. และ ปตท.สผ. (โดย ปตท. และบริษัทในเครือของ ปตท.สผ. ได้แก่ บริษัท ปตท.สผ. ศูนย์บริหารธุรกิจ จำกัด ถือหุ้นในสัดส่วนการลงทุน 50 : 50) ได้ร่วมกันจัดตั้งบริษัท พีทีที โกลบอล แอลเอ็นจี จำกัด (PTTGL) เมื่อวันที่ 23 มิถุนายน 2560 เพื่อประสานความร่วมมือภายในกลุ่ม ปตท. ในการขยายการลงทุนและการดำเนินธุรกิจ LNG แบบครบวงจรตลอดทั้ง Value Chain โดยโครงการแรกเป็นการเข้าซื้อสัดส่วนร้อยละ 10 จาก Petronas ในโครงการ MLNG Train 9 ประเทศมาเลเซีย ซึ่งเป็นโรงงาน LNG Liquefaction และเป็นการสร้างฐานทางธุรกิจสำหรับรองรับการขยายการลงทุนในประเทศมาเลเซียในอนาคต รวมถึงแสวงหาโอกาสการลงทุนในแหล่งปิโตรเลียมอื่น ๆ

RESET
REFOCUS
RENEW



ธุรกิจปิโตรเคมีและการกลั่น

ประกอบด้วย บริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน) (GC) บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) (TOP) บริษัท ไออาร์พีซี จำกัด (มหาชน) (IRPC) และ บริษัท ปตท. แทงค์ เทอร์มินัล จำกัด (PTT TANK) โดยดำเนินธุรกิจครอบคลุมตั้งแต่การกลั่นน้ำมันดิบเพื่อผลิตน้ำมันเชื้อเพลิง การผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีขั้นต้น ขั้นกลาง และเม็ดพลาสติกประเภทต่าง ๆ ทั้งสายโพลีเอทิลีนและอะโรเมติกส์ รวมถึงการให้บริการท่าเทียบเรือและคลังเก็บผลิตภัณฑ์ นอกจากนี้ธุรกิจปิโตรเคมีและการกลั่นยังได้มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ ต่อยอด ขยายกำลังการผลิต เพื่อต่อยอดสร้างมูลค่าเพิ่มทางธุรกิจ อีกทั้งยังแสวงหาโอกาสในการขยายการลงทุนทั้งในประเทศและต่างประเทศ เพื่อเพิ่มขีดความสามารถด้านการแข่งขันในการดำเนินธุรกิจของกลุ่ม ปตท.

ผลประกอบการของธุรกิจปิโตรเคมีและการกลั่นส่วนใหญ่จะขึ้นกับภาวะเศรษฐกิจ ส่วนต่างราคาน้ำมันดิบและวัตถุดิบกับราคาผลิตภัณฑ์น้ำมันเชื้อเพลิงและปิโตรเคมีในตลาดโลกซึ่งปรับขึ้นลงตามอุปสงค์และอุปทานของตลาดโลก รวมถึงมูลค่าสินค้าคงเหลือ ณ สิ้นปี

ผลการดำเนินงานธุรกิจปิโตรเคมีและการกลั่นประจำปี 2561



ในปี 2561 บริษัทในกลุ่มปิโตรเคมีและการกลั่นมีปริมาณวัตถุดิบโดยรวมที่ป้อนเข้าสู่กระบวนการผลิตน้ำมันของกลุ่ม ปตท. เท่ากับ 699 พันบาร์เรลต่อวัน เพิ่มขึ้นร้อยละ 4 จากปีก่อน เนื่องจากปีก่อน IRPC มีการหยุดซ่อมบำรุงใหญ่ตามแผนในไตรมาสที่ 1 ปี 2560 และปริมาณการจำหน่ายปิโตรเคมีโดยรวม เท่ากับ 7,736 พันตัน เพิ่มขึ้นร้อยละ 3.6 เนื่องจาก GC โรงอะโรเมติกส์หน่วยที่ 2 มีการหยุดซ่อมแซมตามแผนระหว่างวันที่ 4 มิถุนายน ถึง 18 กรกฎาคม 2560 ส่งผลให้สามารถเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิตได้ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง และเริ่มผลิตเชิงพาณิชย์ของโรง LLDPE แห่งที่ 2 กำลังการผลิตติดตั้ง 400,000 ตันต่อปี ตั้งแต่เดือนมีนาคม 2561 และกลุ่มผลิตภัณฑ์เอทิลีนออกไซด์ที่เพิ่มขึ้นจากการที่ไม่มีการปิดซ่อมบำรุงในปี 2561 กอปรกับ IRPC มีผลิตภัณฑ์โพลีโพรพิลีนเพิ่มขึ้น จากการเริ่มดำเนินการเชิงพาณิชย์ของโรงงาน PPE และ PPC ในช่วงปลายปี 2560

จากปริมาณการผลิตและจำหน่ายที่เพิ่มขึ้น ประกอบกับการเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงานทั่วทั้งองค์กรที่ดำเนินการมาอย่างต่อเนื่อง การสร้างมูลค่าเพิ่มและลดต้นทุนจากพลังร่วม (Synergy Value) ของบริษัทในกลุ่มภายใต้โครงการ PRISM (Petrochemical and Refining Integrated Synergy Management) โครงการ PTT Group Operational Excellence จากการประยุกต์ใช้ Best Practice การบริหารระบบโลจิสติกส์

กลุ่ม ปตท. (Group Logistics Management) และการบริหารห่วงโซ่อุปทาน (Value Chain Optimization) ในขณะที่ส่วนต่างของน้ำมันก๊าซโซลีนและน้ำมันเตากับน้ำมันดูไบปรับตัวลดลง, Crude Premium ปรับตัวสูงขึ้น, Stock Loss จากผลกระทบราคาน้ำมันดิบที่ปรับตัวลดลงค่อนข้างมากในช่วงไตรมาสที่ 4 ปี 2561 จึงส่งผลให้บริษัทในกลุ่มปิโตรเคมีและการกลั่นมีกำไรสุทธิในปี 2561 เท่ากับ 58,324 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนจำนวน 17,556 ล้านบาท

ในปี 2561 ปตท. และบริษัทในกลุ่มปิโตรเคมีและการกลั่นมีการปรับและขยายการลงทุนรวมทั้งการเพิ่มกำลังการผลิตซึ่งสรุปความก้าวหน้าโครงการที่สำคัญดังนี้

บริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน) (GC)

- โครงการปรับปรุงกระบวนการผลิตโอเลฟินส์ (Olefins Reconfiguration Project: ORP) เป็นโครงการเพิ่มกำลังการผลิตโอเลฟินส์ 750,000 ตันต่อปี จากเดิมที่มีกำลังการผลิตอยู่ที่ 2,988,000 ตันต่อปี เป็น 3,738,000 ตันต่อปี มูลค่าเงินลงทุน 35,657 ล้านบาท คาดว่าจะดำเนินการผลิตเชิงพาณิชย์ได้ภายในปี 2563

- โครงการลงทุนในธุรกิจเคมีภัณฑ์ชนิดพิเศษ โดยร่วมลงทุนกับบริษัท Kuraray และ Sumitomo ตั้งบริษัทรวมทุน “Kuraray GC Advanced Materials” เพื่อดำเนินการผลิตผลิตภัณฑ์พลาสติกวิศวกรรมขั้นสูงในประเทศไทย ได้แก่ High-Heat Resistant Polyamide-9T (PA9T) และ Hydrogenated Styrenic Block Co-Polymer (HSBC) กำลังการผลิต 13,000 ตันต่อปี และ 16,000 ตันต่อปี ตามลำดับและคาดว่าจะดำเนินการในเชิงพาณิชย์ได้ในปี 2565

- โครงการลงทุนในธุรกิจผลิตภัณฑ์ Rotomolding Compound โดยซื้อหุ้นจากบริษัท Revolve Group Limited (RGL) สหราชอาณาจักร เพื่อมุ่งเน้นการลงทุนในผลิตภัณฑ์ที่มีคุณสมบัติเฉพาะทางและมีสมรรถนะสูง (Performance Chemicals) โดยใช้เม็ดพลาสติกประเภท LLDPE เป็นวัตถุดิบหลัก

- โครงการผลิตสารโพรพิลีนออกไซด์ (Propylene Oxide Project) และโครงการผลิตสารโพลีออลส์ (Polyols Project) เป็นโครงการในธุรกิจสาย Polyurethane ซึ่งอยู่ในกลุ่มเคมีภัณฑ์สมรรถนะสูง (Performance Materials & Chemicals) ที่เป็นการต่อสายธุรกิจผลิตภัณฑ์ Polyurethane อย่างครบวงจร เป็นผลิตภัณฑ์ที่ตลาดกำลังมีความต้องการเพิ่มมากขึ้น ตามการเติบโตของเศรษฐกิจโลก ได้แก่ อุตสาหกรรมยานยนต์ อุตสาหกรรมก่อสร้าง อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ และอุปกรณ์ไฟฟ้า ปัจจุบันได้มีการจัดตั้งบริษัทย่อย คือ GC Oxirane Co., Ltd. (GCO) และบริษัทร่วมทุน GC Polyols Co., Ltd. (GCP) ระหว่าง GC และพันธมิตรจากประเทศญี่ปุ่น คือ บริษัท Sanyo Chemicals Industries (SCI) และบริษัท Toyota Tsusho Corporation (TTC) เพื่อดำเนินธุรกิจ PO และ Polyols โดยมีมูลค่าโครงการ PO/Polyols รวมกันประมาณ 32,000 ล้านบาท คาดว่าจะเริ่มผลิตเชิงพาณิชย์ปี 2563

- โครงการลงทุนในธุรกิจ Purified Terephthalic Acid (PTA) และ Polyethylene Terephthalate Resin (PET) โดย GC และ TOC GC บริษัทในกลุ่ม GC Group ร่วมกับ Mitsui Chemicals Inc. (MCI) ร่วมทุนใน Siam Mitsui PTA Co., Ltd. (SMPC) และ Thai PET Resin Co., Ltd. (TPRC) เพื่อผลิตและจำหน่าย PTA และ PET โดย GC และ TOCGC ถือหุ้นร้อยละ 74 และ MCI ร้อยละ 26 เพื่อต่อยอดและสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับพาราไซลีน (PX) และโมโนเอทิลีนไกลคอล (MEG)



OIL BUSINESS

บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) (TOP)

- โครงการพลังงานสะอาด Clean Fuel Project (CFP) เพื่อเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันของบริษัท ด้วยการปรับปรุงประสิทธิภาพกระบวนการผลิตเพื่อเพิ่มมูลค่าผลิตภัณฑ์ โดยเพิ่มกำลังการผลิตจาก 275,000 บาร์เรลต่อวัน มาเป็น 400,000 บาร์เรลต่อวัน โดยโครงการใช้ระยะเวลาดำเนินการ 5 ปี โดยคาดว่าจะแล้วเสร็จในไตรมาสที่ 1 ปี 2566 และ ครม. เห็นชอบให้บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) ต่อสัญญาเช่า ที่ราชพัสดุ บริเวณโรงกลั่นน้ำมันของบริษัท ซึ่งตั้งอยู่ที่ถนนสุขุมวิท ตำบลบางพระ และตำบลทุ่งศาลา อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี เนื้อที่ 1,499 ไร่ ที่กำลังจะหมดสัญญาเช่าในวันที่ 10 กันยายน 2565 ต่อไปอีก 30 ปี จนถึงสิ้นสุดในวันที่ 10 กันยายน 2595 โดยให้จ่ายเงินค่าเช่า ที่มีมูลค่าปัจจุบัน ณ วันที่ 11 กันยายน 2565 รวมเป็นเงิน 12,000 ล้านบาท

บริษัท ไออาร์พีซี จำกัด (มหาชน) (IRPC)

- โครงการร่วมทุน WHA Rayong Industrial Estate เพื่อจัดตั้งนิคมอุตสาหกรรมในพื้นที่เขต EEC จังหวัดระยอง พื้นที่ 2,152 ไร่ โดยมีทุนจดทะเบียน 650 ล้านบาท โดย WHA ถือหุ้นร้อยละ 60 และ IRPC ถือหุ้นร้อยละ 40

- การลงทุนในธุรกิจซื้อขายผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมพลาสติกผ่านระบบ E-Commerce ในสาธารณรัฐประชาชนจีน และการจัดตั้งบริษัทย่อยในประเทศไทย

- ลงทุนในบริษัท Guangzhao Saiju Performance Polymer Ltd. (GZSJ) ประเทศจีน ซึ่งดำเนินธุรกิจด้านการซื้อขายสินค้าประเภทผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมพลาสติกผ่านระบบ E-Commerce และบริหารจัดการ Platform ชื่อ "IPLAS"

- ร่วมทุนกับบริษัท Guangzhao Saiju Performance Polymer Ltd. (GZSJ) จัดตั้งบริษัทจำกัดในประเทศไทยเพื่อดำเนินธุรกิจซื้อขายสินค้าประเภทผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมพลาสติกผ่านระบบ E-Commerce ในประเทศไทย

บริษัท ปตท. น้ำมัน และการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) (PTTOR)



จำหน่ายผลิตภัณฑ์
และบริการให้แก่ผู้บริโภค
และกลุ่มลูกค้าต่าง ๆ
รวมถึงสร้างธุรกิจ
ค้าปลีกใหม่ ๆ



ดำเนินธุรกิจจำหน่ายผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียม ได้แก่ ผลิตภัณฑ์เชื้อเพลิง (ซึ่งรวมน้ำมันเชื้อเพลิงและก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG)) และผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียมอื่น ๆ (ซึ่งรวมผลิตภัณฑ์หล่อลื่น) และจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการในธุรกิจค้าปลีกสินค้าและบริการอื่น ๆ (Non-Oil) โดยดำเนินการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียมผ่านช่องทางการจำหน่าย 2 ช่องทางหลัก คือ

1) ตลาดค้าปลีก จำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการให้กับผู้บริโภค ทั้งการจำหน่ายผ่านสถานีบริการน้ำมันและภายนอกสถานีบริการน้ำมัน มีการยกระดับรูปแบบการบริการของสถานีบริการน้ำมันโดยใช้แนวคิด Living Community ซึ่งทำให้สถานีบริการน้ำมันเป็นศูนย์กลางของชุมชน ที่เต็มไปด้วยความผูกพันกับการใช้ชีวิตของทุกคน ตอบสนองความต้องการที่หลากหลายของผู้บริโภคทุกคนได้อย่างครบครัน นอกจากนี้ ปตท. ยังมีการสร้างสรรค์ธุรกิจค้าปลีกใหม่ ๆ ที่ ปตท. เป็นผู้ดำเนินการเอง รวมถึงการแสวงหาพันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อพัฒนาผลิตภัณฑ์และการบริการร่วมกัน ช่วยสร้างงานสร้างอาชีพควบคู่กับช่วยเหลือคนไทยให้เติบโตไปด้วยกันอย่างยั่งยืน และจัดพื้นที่เป็น



ช่องทางให้ชุมชนนำผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพมาจำหน่ายถึงมือผู้บริโภคโดยตรงที่สถานีบริการน้ำมัน สนับสนุนการกระจายผลิตภัณฑ์ของชุมชน นอกจากนี้ ปตท. ยังสร้างความผูกพันกับผู้บริโภคอย่างต่อเนื่องผ่านบัตร PTT Blue Card ที่ปัจจุบันมีการขยายฐานลูกค้าที่มีความผูกพันต่อ ปตท. โดยได้พัฒนาการสร้างความสัมพันธ์ที่มีรูปแบบเฉพาะสำหรับสมาชิกแต่ละกลุ่มที่มีลักษณะพื้นฐานและความต้องการเฉพาะที่แตกต่างกัน ด้วยการวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึก อีกทั้งยังมีการเพิ่มผลประโยชน์เพื่อให้สมาชิกสามารถรับสิทธิประโยชน์จากร้านค้าชั้นนำต่าง ๆ อีกด้วย

2) ตลาดพาณิชย์ จำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการให้กับกลุ่มลูกค้าอากาศยาน ลูกค้าเรือขนส่ง และลูกค้าอุตสาหกรรม จำหน่ายก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) ให้ลูกค้าภาคครัวเรือน และลูกค้าภาคขนส่ง และจำหน่ายผลิตภัณฑ์หล่อลื่น รวมถึงจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่กลุ่มผู้ค้ามาตรา 7 ตามพระราชบัญญัติการค้าน้ำมันเชื้อเพลิง อีกด้วย นอกจากนี้ ยังจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไปยังตลาดต่างประเทศด้วย

ธุรกิจน้ำมันในประเทศเป็นธุรกิจการค้าเสรีที่มีการแข่งขันสูงและอยู่ภายใต้การกำกับดูแลด้วยกฎหมายหลายฉบับ เช่น พระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. 2542 พระราชบัญญัติควบคุมน้ำมันเชื้อเพลิง พ.ศ. 2542 พระราชบัญญัติการค้าน้ำมันเชื้อเพลิง พ.ศ. 2543 ฯลฯ โดย ปตท. เป็นหนึ่งในผู้ค้าน้ำมันตามมาตรา 7 ที่จดทะเบียนกับกรมธุรกิจพลังงานจำนวนรวม 46 ราย (ณ ธันวาคม 2561) โดยปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อผลประกอบการคือ ความผันผวนของสถานการณ์ราคาน้ำมันในตลาดโลก และสภาพเศรษฐกิจที่ส่งผลกระทบต่อกำลังซื้อของผู้บริโภค และความสำเร็จของการขยายธุรกิจค้าปลีกที่มีอัตราการเติบโตสูงอย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้ ธุรกิจน้ำมันมีการลงทุนในบริษัทลูกในประเทศต่าง ๆ เพื่อดำเนินการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เชื้อเพลิงและผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียมในประเทศนั้น ๆ อีกด้วย

ธุรกิจน้ำมันยังประกอบธุรกิจค้าปลีกสินค้าและบริการอื่น ๆ (Non-Oil) ซึ่งโดยหลักประกอบด้วย 1) ธุรกิจร้านกาแฟคาเฟ่เมซอน 2) ธุรกิจร้านสะดวกซื้อ และ 3) ธุรกิจจำหน่ายอาหารและเครื่องดื่มอื่น ๆ ซึ่งธุรกิจน้ำมันประกอบธุรกิจร้านกาแฟคาเฟ่เมซอนและธุรกิจร้านสะดวกซื้อในต่างประเทศด้วย

เมื่อวันที่ 18 มิถุนายน 2561 ปตท. ได้ลงนามในสัญญาโอนกิจการ (Business Transfer Agreement) กับ บริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) (“PTTOR”) เพื่อโอนสิทธิและหนี้สินของหน่วยธุรกิจน้ำมัน ตลอดจนหนี้สินของบริษัทที่เกี่ยวข้อง ให้แก่ PTTOR โดย ปตท. ได้เริ่มดำเนินกระบวนการโอนสิทธิและหนี้สิน ตลอดจนหนี้สินของบริษัทที่เกี่ยวข้องดังกล่าวตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2561 ภายใต้สัญญาโอนกิจการ ทรัพย์สินบางอย่างที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจน้ำมันของ ปตท. ไม่ได้ถูกโอนมาให้ PTTOR ซึ่งทรัพย์สินดังกล่าว รวมถึงที่ดินที่ ปตท. ได้รับโอนจากองค์การเชื้อเพลิง (อชพ.) สิทธิและหน้าที่ของ ปตท. ในส่วนที่เกี่ยวกับการจำหน่ายน้ำมันและผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียมให้แก่หน่วยงานราชการของประเทศไทยภายใต้พระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุ พ.ศ. 2560 คลังก๊าซปิโตรเลียมเหลวในจังหวัดชลบุรี (เขاب่อยาและบ้านโรงโม่) คลังศรีราชา และคหิความที่ ปตท. เป็นคู่ความและเกี่ยวข้องกับกิจการของธุรกิจน้ำมันและศาลได้ประทับรับฟ้องแล้วก่อนวันโอนกิจการ เป็นต้น โดย ปตท. ได้ตั้งหน่วยงานขึ้นมาเพื่อดูแลสิทธิและดำเนินธุรกิจที่ไม่ได้โอนย้ายไปยัง PTTOR ทั้งนี้ ปริมาณจำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมันและผลิตภัณฑ์เกี่ยวเนื่องยังคงเหลืออยู่ที่ ปตท. เพียงเล็กน้อย

บริษัท โกลบอล เพาเวอร์ ซินเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) (GPSC)

ดำเนินธุรกิจผลิตสาธารณูปการ (ไฟฟ้า ไอน้ำ และน้ำปราศจากแร่ธาตุ) ให้ลูกค้าอุตสาหกรรม และดำเนินการผลิตไฟฟ้าอิสระ (IPP) กับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) บริษัท ผลิตไฟฟ้าและน้ำเย็น จำกัด (DCAP) ดำเนินการผลิตไฟฟ้าและน้ำเย็นเพื่อจำหน่ายให้กับท่าอากาศยานสุวรรณภูมิ และบริษัท ไทยออยล์ เพาเวอร์ จำกัด (TP) ดำเนินการผลิตไฟฟ้าจำหน่ายไฟฟ้าให้แก่ กฟผ. และจำหน่ายไฟฟ้าและไอน้ำให้ลูกค้าในกลุ่มบริษัทไทยออยล์

ผลความสำเร็จของธุรกิจไฟฟ้าและสาธารณูปการมาจากการบริหารจัดการหน่วยผลิตต่าง ๆ ให้มี Reliability ที่ดีและมีประสิทธิภาพ รวมถึงการดำเนินงานของบริษัทในเครือที่ดีกว่าแผน อีกทั้งบริษัท มีการบริหารจัดการเพื่อลดค่าใช้จ่ายจากการดำเนินงานและค่าที่ปรึกษา โดยผลการดำเนินงานปี 2561 GPSC และบริษัทในเครือ (งบการเงินรวม) มีผลประกอบการกำไรสุทธิเท่ากับ 3,359 ล้านบาท สูงกว่าปี 2560 จำนวน 184 ล้านบาท (ผลประกอบการประจำปี 2560 กำไรสุทธิ 3,175 ล้านบาท)



ธุรกิจให้บริการ

บริษัท เอนเนอร์ยี่ คอมเพล็กซ์ จำกัด (EnCo)

ดำเนินธุรกิจให้บริการพื้นที่สำนักงาน ให้บริการบริหารจัดการทรัพยากรกายภาพ รวมทั้งสนับสนุนการพัฒนาธุรกิจ อสังหาริมทรัพย์ให้กับกลุ่ม ปตท. ครบวงจร



บริษัท พิตี เอนเนอร์ยี่ โซลูชันส์ จำกัด (PTTES)

ดำเนินธุรกิจให้บริการเป็นที่ปรึกษาทางเทคนิควิศวกรรม

บริษัท พิตี ดิจิตอล โซลูชัน จำกัด (PTT DIGITAL)

ดำเนินธุรกิจให้บริการเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร โดยผลสำเร็จของธุรกิจขึ้นอยู่กับคุณภาพการให้บริการที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้า

บริษัท ปตท. โกลบอล แมเนจเม้นท์ จำกัด (PTTGM)

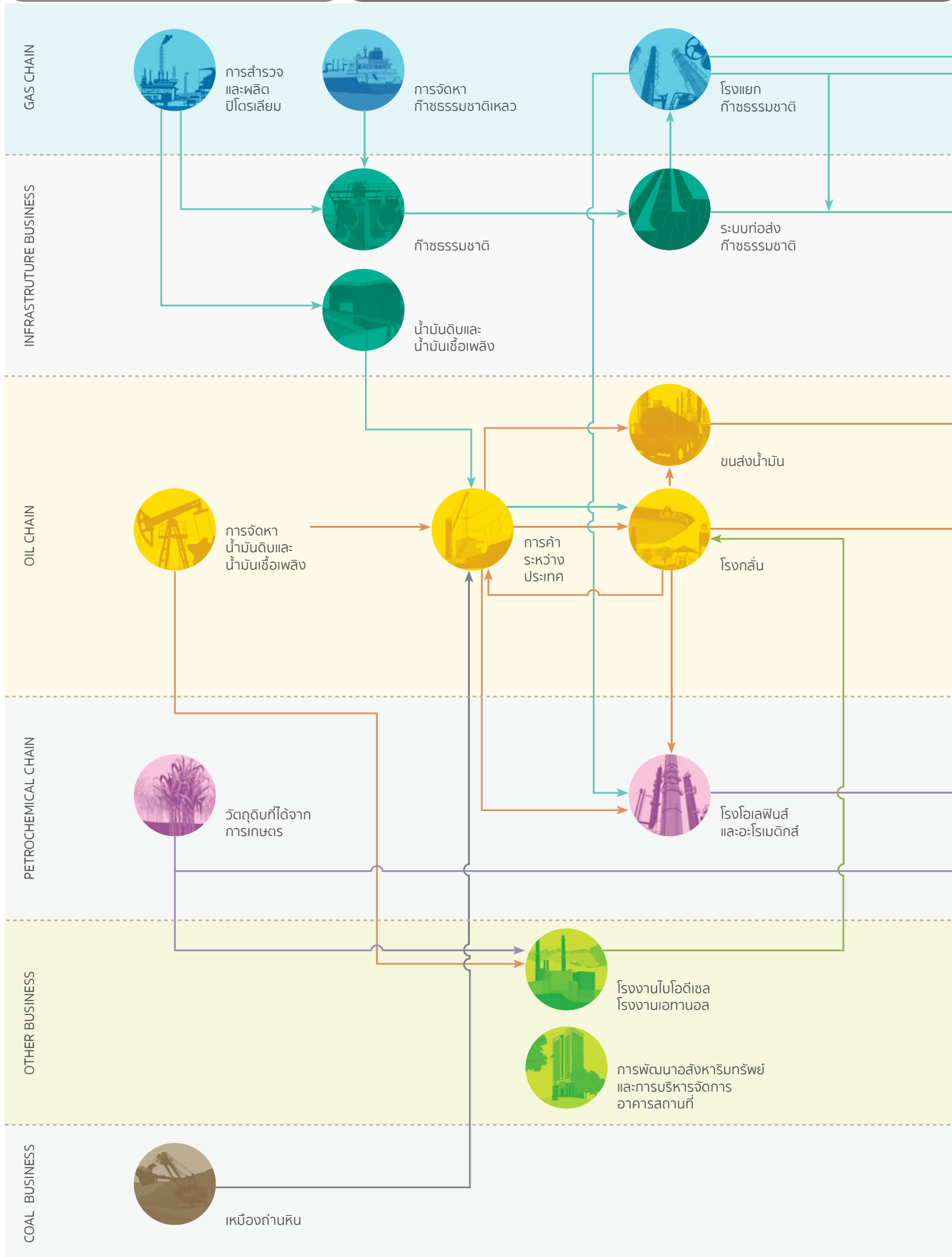
เดิม ปตท. ได้ลงทุนในธุรกิจถ่านหินผ่าน บริษัท พิตี เอนเนอร์ยี่ รีซอร์สเซส จำกัด (PTTER) โดยการดำเนินธุรกิจเหมืองถ่านหินในสาธารณรัฐอินโดนีเซีย ผ่าน บริษัท Sakari Resources Limited (SAR) ต่อมา ในปี 2560 ปตท. มีนโยบายให้ บริษัท ปตท. โกลบอล แมเนจเม้นท์ จำกัด (PTT Global Management Company Limited: “PTTGM”) เป็นบริษัทแกนกลางรองรับการลงทุนของปตท. ทั้งในประเทศและต่างประเทศ และปรับโครงสร้างการลงทุนโดยโอนย้ายกลุ่มธุรกิจถ่านหินทั้งหมดไปอยู่ภายใต้ PTTGM ในปี 2561 ปตท. ได้อนุมัติให้บริษัท PTT Mining Limited (PTTML) รับซื้อหุ้น SAR จากผู้ถือหุ้นรายย่อยที่ต้องการขายหุ้น ทำให้ PTTML ได้สัดส่วนการถือหุ้นใน SAR เพิ่มขึ้นจากเดิมร้อยละ 95.45 เป็นร้อยละ 95.82

ในปี 2561 ธุรกิจถ่านหินมียอดขายถ่านหินรวมทั้งสิ้น 8.2 ล้านตัน ลดลงจากปี 2560 ซึ่งมียอดขายถ่านหินรวมเท่ากับ 8.3 ล้านตัน โดยได้จำหน่ายถ่านหินให้กับผู้ใช้ในทวีปเอเชียเป็นหลัก เช่น เขตบริหารพิเศษฮ่องกง ไต้หวัน สาธารณรัฐเกาหลี ประเทศญี่ปุ่น สาธารณรัฐประชาชนจีน สาธารณรัฐอินเดีย ประเทศมาเลเซีย สาธารณรัฐอินโดนีเซีย และประเทศไทย รวมไปถึงสหรัฐอเมริกา ผลประกอบการจากการดำเนินธุรกิจถ่านหินของ บริษัท SAR เป็นกำไรสุทธิอยู่ที่ 90 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ซึ่งดีขึ้นจากปี 2560 ที่มีผลกำไรสุทธิที่ 89 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ซึ่งเป็นผลจากราคาถ่านหินอ้างอิงนิวคาสเซิล (NEWC) ในตลาดโลกปรับตัวเพิ่มสูงขึ้นจากปี 2560 โดยในปี 2561 บริษัท SAR ได้มุ่งเน้นด้านการควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานอย่างต่อเนื่อง ปรับแผนการขายและการตลาด รวมถึงการทำ Coal Blending เพื่อเพิ่มราคาขายถ่านหิน อีกทั้งแสวงหาโอกาสในการลงทุนในธุรกิจถ่านหินเพิ่มเติมเพื่อเพิ่มปริมาณถ่านหินสำรอง ซึ่งจะทำให้บริษัทสามารถคงขีดความสามารถในการแข่งขันในธุรกิจถ่านหินได้อย่างต่อเนื่อง

ความเชื่อมโยงทางธุรกิจ

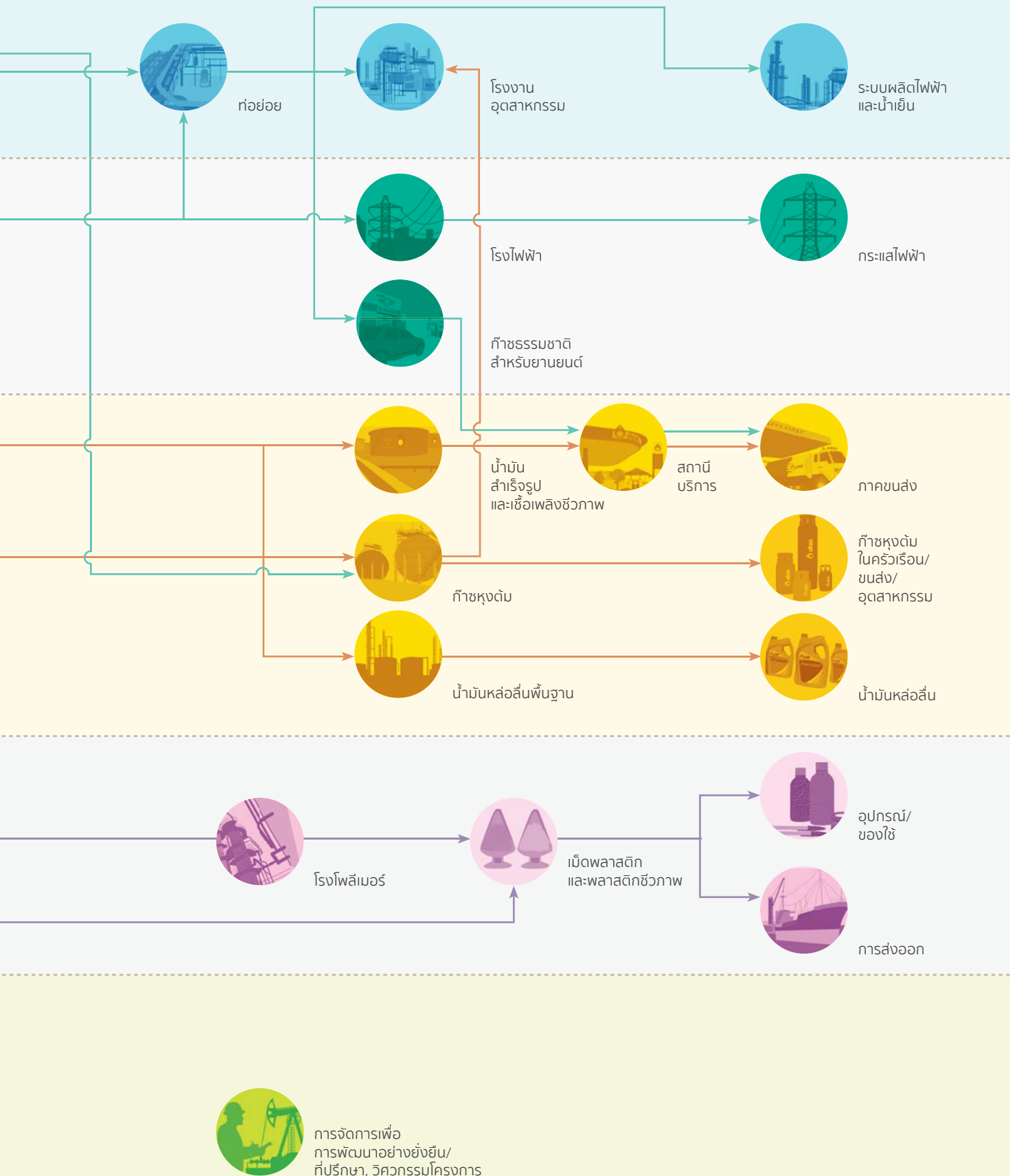
ธุรกิจขั้นต้น

ธุรกิจขั้นกลาง



ธุรกิจชั้นปลาย

ผู้บริโภค



เหตุการณ์สำคัญ ในรอบปี 2561

มกราคม

- เริ่มส่งมอบก๊าซฯ ให้กับลูกค้าโรงไฟฟ้า SPP บริษัท กัลฟ์ ที่เอส 4 จำกัด ปริมาณ 17 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และส่งมอบก๊าซธรรมชาติ CNG ให้กับลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท แคนาเดียน โซลาร์ แมนูแฟคเจอร์ริง (ประเทศไทย) จำกัด ปริมาณ 0.15 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ผ่นักกำลังกับการยางแห่งประเทศไทย (กยท.) ตั้งจุดจำหน่ายผลิตภัณฑ์แปรรูปจากยางพาราในสถานีบริการน้ำมัน ปตท. ที่ร่วมโครงการ โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย สร้างช่องทางจำหน่ายและความสะดวกแก่ประชาชน พร้อมแลกเปลี่ยนความรู้และนวัตกรรมเพื่อยกระดับสินค้าให้ได้มาตรฐานสากล
- ร่วมกับ บริษัท พีทีที ดิจิตอล โซลูชั่น จำกัด ดำเนินการพัฒนาระบบ Commodity Trading and Risk Management (CTRM) แล้วเสร็จ เพื่อยกระดับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศให้พร้อมรองรับการขยายตัวทางธุรกิจ ในด้านปริมาณการค้า การขนส่ง และความซับซ้อนของการบริหารความเสี่ยงราคาและการค้าผลิตภัณฑ์ใหม่ในอนาคต อีกทั้งยังเป็นการยกระดับระบบการควบคุมความเสี่ยงทางการค้าที่รวดเร็วและรัดกุม เพื่อช่วยให้หน่วยธุรกิจการค้าระหว่างประเทศสามารถเติบโตได้อย่างยั่งยืน
- จัดงาน “รวมพลังซื้อข้าวจากชาวนา” ปีที่ 2 เพื่อเพิ่มช่องทางในการจำหน่ายข้าวให้แก่ชาวนาไทย บรรเทาความเดือดร้อนในการระบายผลผลิต ช่วยให้ชาวนาได้เรียนรู้และพัฒนาระบบการบริหารจัดการข้าว อีกทั้งช่วยให้ผู้บริโภคสามารถซื้อข้าวคุณภาพดี ราคาถูกจากชาวนาโดยตรง ซึ่งมีสถานีบริการน้ำมัน ปตท. จำนวน 768 แห่ง ทั่วประเทศ ที่เข้าร่วมโครงการ

กุมภาพันธ์

- เริ่มส่งก๊าซฯ เพื่อการค้าให้กับลูกค้าโรงไฟฟ้า SPP บริษัท อมตะ บี.กริม เพาเวอร์ (ระยอง 3) จำกัด ปริมาณ 15 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ลงนามความร่วมมือด้านพลังงานกับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) ซึ่งนับเป็นความร่วมมือครั้งสำคัญของสองรัฐวิสาหกิจไทย ภายใต้การกำกับดูแลของกระทรวงพลังงาน ที่มีพันธกิจหลักในการดูแลความมั่นคงทางไฟฟ้าและพลังงานให้แก่ประเทศ ถือเป็นจุดเริ่มต้นที่ทำให้เกิด Team Thailand for Energy Business ที่จะช่วยดูแลความมั่นคงทางพลังงาน ตลอดจนร่วมกันพัฒนาธุรกิจพลังงานและนวัตกรรม ด้านพลังงาน เพื่อพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศและพัฒนาความเป็นอยู่ของประชาชนให้ดียิ่งขึ้นไป



“รวมพลังซื้อข้าวจากชาวนา” ปีที่ 2



ก่อสร้างวางท่อส่งก๊าซธรรมชาติ
โครงการท่อส่งก๊าซธรรมชาติ เส้นที่ 5 (ระยะที่ 2)

มีนาคม

- เริ่มส่งก๊าซฯ เพื่อการค้าให้กับลูกค้าโรงไฟฟ้า SPP บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี จำกัด ปริมาณ 17 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ลงนามสัญญาซื้อขายก๊าซธรรมชาติเหลว (LNG) กับ บริษัท บิ๊กแก๊ส เทคโนโลยี จำกัด (BGT) โดยนับเป็นครั้งแรกที่ ปตท. มีการลงนามสัญญาขายก๊าซธรรมชาติ LNG ให้ผู้ค้าเอกชน เพื่อนำไปจำหน่ายต่อให้กับโรงงานอุตสาหกรรมนอกแนวท่อส่งก๊าซธรรมชาติ ได้มีโอกาสใช้ LNG ซึ่งเป็นเชื้อเพลิงที่สะอาดได้ใช้เป็นเชื้อเพลิงทางเลือกทดแทนการใช้ก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) และน้ำมันเตา ช่วยลดต้นทุนค่าเชื้อเพลิงได้ราวร้อยละ 3 - 5
- ร่วมกับการรถไฟแห่งประเทศไทย (รฟท.) ทดสอบการใช้น้ำมันไบโอดีเซล B10 ในเครื่องยนต์รถไฟเส้นทางบ้านแหลม - แม่กลอง เพื่อสนับสนุนนโยบายภาครัฐในการเพิ่มส่วนผสมของไบโอดีเซลจากปัจจุบันมีส่วนผสมอยู่ร้อยละ 7 (B7) เป็นส่วนผสมที่ร้อยละ 10 (B10) ซึ่งช่วยลดปริมาณน้ำมันปาล์มในตลาดได้จำนวน 36,000 ลิตร และลดมลภาวะจากฝุ่นขนาดเล็ก PM 2.5 ไมครอน
- ทำสัญญาซื้อน้ำมันดิบกับ บริษัท Brunei Shell Petroleum ในการรับซื้อน้ำมันดิบจากประเทศบรูไนต่อเนื่องเป็นปีที่ 8 เพื่อสร้างความมั่นคงทางพลังงานให้กับประเทศ
- ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการ ปตท. จัดจ้าง บริษัท JSC OGCC KazStroyService (KSS) เป็นบริษัทผู้รับเหมาก่อสร้างวางท่อส่งก๊าซธรรมชาติ โครงการท่อส่งก๊าซธรรมชาติ เส้นที่ 5 (ระยะที่ 2)
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับสำนักงานนโยบายและแผนทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม ในการจัดทำคู่มือการประเมินผลกระทบสิ่งแวดล้อมสำหรับการพัฒนาโครงการในประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (EIA Guidelines for Business Project Development in AEC)



ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือ ในการจัดทำคู่มือการประเมินผลกระทบสิ่งแวดล้อมสำหรับการพัฒนาโครงการในประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (EIA Guidelines for Business Project Development in AEC)

- เปิดตัว PTT SPEED PAY เป็นครั้งแรก ณ สถานีบริการน้ำมัน ปตท. สาขาสำนักงานปลัดกระทรวงกลาโหม (บางนาขาออก) ช่วยเพิ่มความรวดเร็วและความปลอดภัยในการให้บริการ ลดระยะเวลาการเติมน้ำมันและรอชำระเงินสดลงได้กว่าร้อยละ 20
- เริ่มจำหน่ายผลิตภัณฑ์ PTT UltraForce Diesel น้ำมันดีเซลพรีเมียม มาตรฐานยูโร 5 ค่ากำมะถันต่ำกว่า 10 ppm เป็นรายแรกในประเทศไทย ซึ่งมีคุณสมบัติการทำความสะอาดอันทรงพลัง ช่วยคืนความสะอาดให้กับหัวฉีดน้ำมันในระยะเวลาอันรวดเร็ว ช่วยลดมลภาวะจากฝุ่นขนาดเล็ก PM 2.5 ไมครอน

เมษายน

- มอบสิทธิพิเศษประกันภัยอุบัติเหตุฟรีจาก บริษัท ทิพยประกันภัย จำกัด (มหาชน) แก่ลูกค้าสมาชิก PTT Blue Card ที่เข้ามาเติมน้ำมันที่สถานีบริการน้ำมัน ปตท. โดยมีระยะเวลาการคุ้มครอง 30 วัน
- ลงนามสัญญาจ้างที่ปรึกษาออกแบบรายละเอียดโครงการพัฒนาพื้นที่วังจันทร์วัลเลย์ กับกิจการร่วม บริษัท เอ็ม เอ คอนซัลแตนท์ จำกัด (MAA) และ บริษัท เอเชียน เอ็นจิเนียริง คอนซัลแตนท์ จำกัด (AEC)

พฤษภาคม

- ได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการบริหารนโยบายพลังงาน (กบง.) ให้ปรับราคาขายปลีกก๊าซธรรมชาติ NGV สำหรับรถโดยสารสาธารณะ จากเดิมที่ 10.00 บาทต่อκιโลกรัม เป็น 10.62 บาทต่อκιโลกรัม เพื่อให้สะท้อนค่าความร้อนที่เพิ่มขึ้นจาก 35,947 บีทียูต่อκιโลกรัม เป็น 38,500 บีทียูต่อκιโลกรัม เป็นไปตามแผนการบริหารจัดการคุณภาพก๊าซ NGV ซึ่งจะช่วยให้รถสาธารณะประหยัดการเติมก๊าซ ช่วยเพิ่มการทำระยะทางได้มากกว่าเดิม โดยให้มีผลตั้งแต่วันที่ 16 พฤษภาคม 2561 ถึงวันที่ 15 พฤษภาคม 2562
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือศึกษาแนวทางการบริการก๊าซธรรมชาติในนิคมอุตสาหกรรมเกตเวย์ซิตี้กับ บริษัท เอ็ม ดี เอ็กซ์ จำกัด (มหาชน) มีระยะเวลา 2 ปี ซึ่งนับเป็นต้นแบบของการพัฒนาการใช้ก๊าซธรรมชาติเหลว (LNG) ในภาคอุตสาหกรรม ด้วยระบบขนส่งทางรถหรือ LNG Satellite (LNG-SAT) ที่เกิดขึ้นเป็นครั้งแรกของประเทศไทย ช่วยเพิ่มศักยภาพและความสามารถในการแข่งขันให้กับนิคมอุตสาหกรรม รวมทั้งโรงงานที่ตั้งอยู่ในนิคมให้ได้ใช้เชื้อเพลิงที่มีราคาถูกลง
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับ บริษัท อีทราน (ไทยแลนด์) จำกัด (ETRAN) เพื่อสนับสนุนด้านเทคนิคในการสร้างต้นแบบรถจักรยานยนต์ไฟฟ้า
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือในการส่งเสริมความสามารถทางนวัตกรรมกับสำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน) (NIA) เพื่อยกระดับความสามารถทางนวัตกรรม พัฒนาต่อยอดผลงานวิจัยของ ปตท. ออกสู่ตลาดเพื่อจำหน่ายในเชิงพาณิชย์
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรม กับ 9 ธนาคาร ได้แก่ ธนาคารกรุงเทพ ธนาคารกรุงไทย ธนาคารกรุงศรีอยุธยา ธนาคารกสิกรไทย ธนาคารทหารไทย ธนาคารไทยพาณิชย์ ธนาคารธนาชาต ธนาคารยูโอบี และธนาคารออมสิน เพื่อร่วมกันส่งเสริมและผลักดันการพัฒนานวัตกรรมทางการเงิน ปรับปรุงและพัฒนาระบบทางการเงิน

มิถุนายน

- เริ่มส่งก๊าซฯ ให้กับลูกค้าโรงไฟฟ้า SPP บริษัท อมตะ บี.กริม เพาเวอร์ (ระยอง 4) จำกัด ปริมาณ 17 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และเริ่มส่งมอบก๊าซฯ ให้กับลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท เซกิซุยพลาสติก จำกัด (ESIE) ปริมาณ 0.11 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ร่วมมือกับธนาคารกสิกรไทย พัฒนา PTT e-Wallet โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเพิ่มความสะดวกและรวดเร็วในการชำระเงินของผู้บริโภค สนองนโยบาย National e-Payment ของรัฐบาล ตามนโยบาย Thailand 4.0
- ช่วยเหลือเกษตรกรไทย เปิดสถานีบริการน้ำมันในการจำหน่ายกระเทียมผ่านโครงการ “รวมพลัง ร่วมใจช่วยเกษตรกร” เพิ่มช่องทางการจำหน่ายผลิตผลทางการเกษตร และเร่งระบายผลผลิตให้ส่งตรงถึงมือผู้บริโภคโดยไม่ผ่านพ่อค้าคนกลาง ทำให้เกษตรกรได้ราคาจำหน่ายที่ดี รวมปริมาณทั้งสิ้น 20 ตัน
- ลงนามสัญญาโอนกิจการ (Business Transfer Agreement) เพื่อโอนสินทรัพย์และหนี้สินของหน่วยธุรกิจน้ำมันตลอดจนหนี้ของบริษัทที่เกี่ยวข้องให้แก่บริษัท ปตท. น้ำมัน และการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) (PTTOR) โดย ปตท. ได้เริ่มดำเนินการกระบวนการโอนสินทรัพย์และหนี้สินตลอดจนหนี้ของบริษัทที่เกี่ยวข้องดังกล่าว ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2561 ภายใต้สัญญาโอนกิจการและทรัพย์สินบางอย่างที่เกี่ยวข้องกับหน่วยธุรกิจน้ำมันของ ปตท. ไม่ได้ถูกโอนมาด้วย โดยทรัพย์สินดังกล่าว รวมถึงที่ดินที่ ปตท. โดยได้รับโอนจากองค์การเชื้อเพลิง (อชพ.)



ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรม กับ 9 ธนาคาร

สิทธิและหน้าที่ของ ปตท. ในส่วนที่เกี่ยวกับการจำหน่ายน้ำมันและผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียมให้แก่หน่วยงานราชการของประเทศไทย ภายใต้พระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุ พ.ศ. 2560 คลังก๊าซปิโตรเลียมเหลวในจังหวัดชลบุรี (เขาบ่อยาและบ้านโรงโม่) คลังศรีราชา และคดีความที่ ปตท. เป็นคู่ความและเกี่ยวข้องกับกิจการของหน่วยธุรกิจน้ำมัน และศาลได้ประทับรับฟ้องแล้ว ก่อนวันโอนกิจการ

- ประชุมร่วมกับสำนักงานคณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (สศช.) ในการจัดทำแนวทางการประเมินสิ่งแวดล้อมระดับยุทธศาสตร์ (Strategic Environmental Assessment: SEA)
- ร่วมกับ “Techsauce Team” ในการจัด Techsauce Global Conference โดย ปตท. มีส่วนร่วมในส่วนของ Energy Tech ทำให้เป็นที่รู้จักในวงการ Startup
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับ บริษัท บางกอก อินดัสเทรียลแก๊ส จำกัด (BIG) ในการศึกษาความเป็นไปได้ในการนำเทคโนโลยีและสิทธิบัตรที่เกี่ยวข้องกับ Industrial Gas เพื่อสร้างนวัตกรรมทางธุรกิจ
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับ บริษัท ไทยรุ่งยูเนี่ยนคาร์ จำกัด (มหาชน) เพื่อพัฒนายานยนต์ไฟฟ้าร่วมกัน
- เปิดพื้นที่เป็นศูนย์กลางของชุมชนให้เกษตรกรนำสับปะรดเข้ามาจำหน่าย โดยไม่คิดค่าใช้จ่ายตาม “โครงการรวมพลังร่วมใจช่วยเกษตรกร” เพื่อบรรเทาความเดือดร้อนของเกษตรกรชาวไร่สับปะรดไทยที่ประสบปัญหาาราคาตกต่ำและเร่งระบายผลผลิตสับปะรดให้ส่งตรงถึงมือผู้บริโภค รวมปริมาณทั้งสิ้น 600 ตัน



เขตลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับกรุงเทพมหานคร เพื่อมุ่งเน้นการพัฒนาธุรกิจและสร้างนวัตกรรมทางด้านพลังงานดิจิทัลเทคโนโลยี

กรกฎาคม

- เริ่มส่งมอบก๊าซฯ ให้กับลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท เกษมศักดิ์ เทรตดิ่ง จำกัด ปริมาณ 0.09 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน ลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท บางกอก อินดัสเทรียล แก๊ส จำกัด ปริมาณ 0.03 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท เอเซียแปซิฟิคแคน จำกัด ปริมาณ 0.1 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการกำกับกิจการพลังงาน การเรียกเก็บอัตราค่าบริการส่งก๊าซธรรมชาติ ส่วนของ ต้นทุนผันแปร (Commodity Charge: TC) ประจำปี 2561 ของระบบท่อส่งก๊าซฯ นอกชายฝั่งที่ระยอง (พื้นที่ 1) ระบบท่อส่งก๊าซฯ นอกชายฝั่งที่ขนอม (พื้นที่ 2) และระบบท่อส่งก๊าซฯ บนฝั่ง (พื้นที่ 3) ที่อัตรา 1.1668 บาทต่อล้าน บีทียู ส่วนของระบบท่อส่งก๊าซฯ บนฝั่งที่จะนะ (พื้นที่ 4) ที่อัตรา 0.1569 บาทต่อล้านบีทียู และส่วนของระบบท่อส่งก๊าซฯ บนฝั่งที่น้ำพอง (พื้นที่ 5) ที่อัตรา 0.0000 บาทต่อล้านบีทียู ซึ่งเป็นอัตราค่าบริการคงเดิม เท่ากับ ปีที่ผ่านมาโดยให้เรียกเก็บอัตราค่าบริการดังกล่าว ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2561 ไปจนกว่าจะมีการกำหนดอัตราค่าบริการตามหลักเกณฑ์ใหม่ การคิดอัตราค่าบริการนั้น อาศัยหลักเกณฑ์ตามคู่มือการคำนวณราคาก๊าซธรรมชาติ และอัตราค่าบริการส่งก๊าซธรรมชาติเมื่อเดือนธันวาคม 2550 รวมทั้งอาศัยความตามมาตรา 70 แห่งพระราชบัญญัติการประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550

สิงหาคม

- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับสถาบันไทย-เยอรมัน (TGI) ในการกำหนดมาตรฐานและเป็นกลไกสำคัญในการขับเคลื่อน Industrial Transformation ของภาครัฐให้กับประเทศไทย
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับกรุงเทพมหานคร เพื่อมุ่งเน้นการพัฒนาธุรกิจและสร้างนวัตกรรมทางด้านพลังงานและดิจิทัลเทคโนโลยี สร้างมูลค่าเพิ่มตลอดห่วงโซ่การดำเนินธุรกิจและการให้บริการ โดยใช้ดิจิทัลและเทคโนโลยี มาเป็นพื้นฐานในการให้บริการต่าง ๆ เพื่อพัฒนาไปสู่ “กรุงเทพฯ เมืองอัจฉริยะ” หรือ สมาร์ทซิตี้ (Smart City)
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับ บริษัท มิตรชุย แอนด์ คัมปนี (ไทยแลนด์) จำกัด โดยมุ่งเน้นความร่วมมือในด้านต่าง ๆ ได้แก่ Visualization Center และ Linkage to International Robotics and Intelligent Solution Partners to Support and Serve Thailand Industry 4.0



สมเด็จพระเทพรัตนราชสุดาฯ สยามบรมราชกุมารี เสด็จพระราชดำเนินเพื่อติดตามความก้าวหน้าการดำเนินโครงการพัฒนาพื้นที่วังจันทร์วัลเลย์

- ได้รับพระมหากรุณาธิคุณจากสมเด็จพระเทพรัตนราชสุดาฯ สยามบรมราชกุมารี เสด็จพระราชดำเนินเพื่อติดตามความก้าวหน้าการดำเนินโครงการพัฒนาพื้นที่วังจันทร์วัลเลย์ เพื่อเขตนวัตกรรมระเบียงเศรษฐกิจภาคตะวันออก (EECi) พร้อมเยี่ยมชมอาคารหอชมวิวในบริเวณพื้นที่ VISTEC
- โครงการพัฒนาพื้นที่วังจันทร์วัลเลย์ เพื่อเขตนวัตกรรมระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก (EECi) ได้รับการประกาศผังเมืองใหม่สำหรับพื้นที่ที่ได้รับการประกาศเป็นเขตส่งเสริมนวัตกรรมระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก จากคณะกรรมการนโยบาย EEC เพื่อให้สามารถดำเนินการก่อสร้างได้
- ลงนามสัญญาเช่าที่ดินจำนวน 96 ไร่กับสำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ (สวทช.) เพื่อรองรับการก่อสร้างอาคารศูนย์วิจัยและนวัตกรรมของ สวทช. ระยะที่ 1

กันยายน

- เริ่มส่งก๊าซฯ ให้กับลูกค้าโรงไฟฟ้า SPP บริษัท กัลฟ์ ปิเอด จำกัด ปริมาณ 17 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท ราชบุรีกลาส อินดัสทรี จำกัด ปริมาณ 1.5 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน

ตุลาคม

- เริ่มส่งก๊าซฯ ให้กับลูกค้าโรงไฟฟ้า SPP บริษัท อมตะ บี.กริม เพาเวอร์ (ระยอง 5) จำกัด ปริมาณ 17 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท บี.เอ็น.เอส.เอส.ตีลกรุ๊ป จำกัด ปริมาณ 0.71 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ลงนามสัญญาซื้อขาย LNG กับบริษัท บางกอก อินดัสเทรียลแก๊ส จำกัด (BIG) เพื่อจำหน่ายให้กับกลุ่มลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรมนอกแนวท่อก๊าซฯ โดยจะเริ่มส่งก๊าซฯ ในไตรมาสที่ 1 ปี 2562 เพื่อใช้ทดแทนเชื้อเพลิง LPG น้ำมันเตา และน้ำมันดีเซล
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับ SAP เพื่อร่วมส่งเสริมและพัฒนา “Driving Digital Economy to Enable Thailand 4.0”

พฤศจิกายน

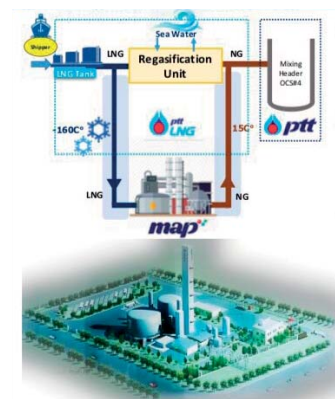
- เริ่มส่งก๊าซธรรมชาติให้กับลูกค้าโรงไฟฟ้า SPP บริษัท กัลฟ์ บีพี จำกัด ปริมาณ 17 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท แดรี่พลัส จำกัด ปริมาณ 1 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ลงนามสัญญาซื้อขาย LNG กับบริษัท ไตร-เจน โซลูชั่น จำกัด ระยะเวลาสัญญา 10 ปี เพื่อส่งเสริมการใช้ LNG ไปยังผู้ประกอบการโรงงานอุตสาหกรรมในพื้นที่นอกแนวท่อส่งก๊าซธรรมชาติภายในประเทศ
- ร่วมกับ บริษัท พีทีที ดิจิตอล โซลูชั่น จำกัด ดำเนินการพัฒนาระบบ Trading Relationship Excellence (T-REX) ซึ่งเป็นระบบสารสนเทศที่ใช้ในการบริหารจัดการลูกค้า คู่ค้า และหน่วยงานต่างๆ ของหน่วยธุรกิจการค้าระหว่างประเทศ บริษัทลูกและสำนักงานตัวแทนที่ตั้งอยู่ในจุดศูนย์กลางการค้าต่างๆ ของโลก เพื่อให้เกิดการเชื่อมโยงข้อมูลระหว่างกันได้อย่างรวดเร็ว สามารถวิเคราะห์และตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างทันทั่วถึง เพื่อสนับสนุนการขยายมูลค่าการค้าของหน่วยธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง
- ร่วมจัดแสดง “ETRAN KRAF” (อีทราน คราฟ) รถจักรยานยนต์ไฟฟ้าต้นแบบที่ผลิตโดยความร่วมมือของ ปตท. และ บริษัท อีทราน (ไทยแลนด์) จำกัด (ETRAN) ในงาน Motor Expo 2018 เพื่อต่อยอดนวัตกรรมการขับเคลื่อนในรูปแบบรถจักรยานยนต์ ที่ใช้พลังงานไฟฟ้าที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม



ลงนามสัญญาร่วมทุนโครงการหน่วยแยกอากาศ (Air Separation Unit: ASU) กับ บริษัท บางกอก อินดัสเทรียลแก๊ส จำกัด (BIG)

ธันวาคม

- เริ่มส่งมอบก๊าซธรรมชาติให้กับลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท นิชินโอะ สมบูรณ์ ออโตโมทีฟ จำกัด ปริมาณ 0.11 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน และลูกค้าโรงงานอุตสาหกรรม บริษัท ซีซีโยชิ สมบูรณ์ โคเตก แชนด์ จำกัด (OGPS) ปริมาณ 0.15 ล้านลูกบาศก์ฟุตต่อวัน
- ลงนามสัญญาร่วมทุนโครงการหน่วยแยกอากาศ (Air Separation Unit: ASU) กับ บริษัท บางกอก อินดัสเทรียลแก๊ส จำกัด (BIG) โดยนำพลังงานความเย็นเหลือทิ้งจาก LNG มาใช้ในการผลิตก๊าซอุตสาหกรรม โดย ปตท. ร่วมกับบริษัทในเครือ ปตท. ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 51 และ BIG ถือหุ้นร้อยละ 49 โดยก๊าซที่แยกได้ เช่น ไนโตรเจนออกซิเจนและอาร์กอน ใช้รองรับความต้องการใช้ในโรงงานอุตสาหกรรม และใช้ประโยชน์ทางการแพทย์ที่มีความต้องการ และขยายตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องในอนาคต นอกจากนี้ ไนโตรเจนที่ผลิตได้จากโครงการฯ ยังสามารถนำไปต่อยอดนวัตกรรมในการรักษาคุณภาพความสดใหม่ของผลไม้ ก่อนจะนำไปเก็บในห้องเย็นทำให้สามารถเก็บรักษาผลไม้ได้อย่างมีคุณภาพดีขึ้น เป็นการเพิ่มมูลค่าสินค้าเกษตร ยกระดับคุณภาพชีวิตให้เกษตรกร และมุ่งตอบสนองนโยบายของรัฐบาล ที่ต้องการผลักดันโครงการระเบียงผลไม้ภาคตะวันออก (Eastern Fruit Corridor: EFC) สนับสนุนการจัดตั้งตลาดกลางผลไม้คุณภาพสูง ในพื้นที่พัฒนาระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก (EEC) และผลักดันให้ประเทศไทยเป็นมหานครผลไม้โลก โดยโครงการมีกำลังการผลิต 450,000 ตันต่อปี คาดว่า จะสามารถดำเนินการผลิตเชิงพาณิชย์ได้ภายในปี 2564
- ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับการรถไฟแห่งประเทศไทย (รฟท.) เพื่อมุ่งเน้นการพัฒนา Smart City และการพัฒนาระบบขนส่งทางราง ประกอบด้วย การศึกษาและจัดทำแผนการพัฒนาพื้นที่โดยรอบศูนย์การคมนาคมพลโยธิน บริเวณสถานีกลางบางซื่อ ภายใต้การบริหารจัดการด้านพลังงานที่คำนึงถึงผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม เพื่อการพัฒนาที่ยั่งยืน



ภาพรวมของโครงการ ASU

โครงการ Air Separation Unit: (ASU)